

RAPPORT

SUR LE DEUXIÈME TRIMESTRE
DE L'EXERCICE 2019

**Transformer les chaînes
d'approvisionnement pour créer
de la valeur**



TECSYS Inc.

Commentaires et analyse de la direction sur la situation financière et les résultats d'exploitation en date du 29 novembre 2018

Les commentaires et l'analyse de la direction qui suivent doivent être lus conjointement avec les états financiers consolidés résumés intermédiaires de TECSYS Inc. (la « Société »), les notes y afférentes qui figurent dans ce document, et le rapport annuel pour l'exercice terminé le 30 avril 2018. La clôture du deuxième trimestre de l'exercice financier 2019 de la Société a été le 31 octobre 2018. Des renseignements supplémentaires concernant la Société, notamment des copies de documents d'information continue tels que la notice annuelle et la circulaire de sollicitation de procurations, peuvent être consultés sur le site Web de SEDAR à l'adresse <http://www.sedar.com>.

Les états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités ci-joints de la Société ont été préparés par la direction de la Société, qui en a la responsabilité.

Le présent document et les états financiers résumés intermédiaires sont présentés en dollars canadiens, sauf indication contraire. La monnaie fonctionnelle de la Société est le dollar canadien car cette devise représente le principal environnement économique dans lequel opère la Société.

Survol

TECSYS offre des solutions de gestion de la chaîne d'approvisionnement transformatrices qui permettent à ses clients de réussir dans un monde omni-canal qui évolue rapidement. Les solutions de TECSYS reposent sur une véritable plateforme de gestion de la chaîne d'approvisionnement d'entreprise, notamment la gestion de l'entrepôt et la gestion de la distribution et des transports, la gestion de l'approvisionnement au point d'utilisation et une gestion et une analyse financière complètes. Les clients de la plateforme de gestion de la chaîne d'approvisionnement TECSYS sont sûrs de pouvoir accomplir leur mission jour après jour, malgré les fluctuations économiques et les changements technologiques. Cette plateforme les aide à s'adapter aux besoins et à la taille des entreprises, et à prendre de l'expansion et à collaborer avec les clients, les fournisseurs et les partenaires comme s'il s'agissait d'une seule et même entreprise. De la planification à l'exécution des commandes, TECSYS remet le pouvoir entre les mains des intervenants de première ligne et du personnel administratif, libérant les dirigeants d'entreprise de tout carcan afin qu'ils puissent assurer la gestion de leurs chaînes d'approvisionnement mieux que jamais.

TECSYS est un chef de file du marché des solutions de gestion de la chaîne d'approvisionnement pour les systèmes de santé et hôpitaux. Plus de 600 moyennes entreprises et grandes sociétés figurant au palmarès Fortune 1000 confient leur chaîne d'approvisionnement à TECSYS dans le secteur des soins de santé, des pièces de rechange, de la logistique tierce partie et des marchés généraux de distribution en gros à haut volume.

Principales informations financières trimestrielles

(Les données trimestrielles ne sont pas auditées)

En milliers de dollars canadiens, sauf les données par action

	2018		2017	
	T2	T1	T4	T3
Total des produits	18 184	16 282	18 908	17 227
Bénéfice	596	13	1 802	722
Résultat global	552	63	1 493	1 057
BAIIA¹	1 422	536	2 307	1 312
Résultat de base et dilué par action ordinaire	0.05	NIL	0.13	0.06

Au deuxième trimestre de l'exercice 2018, la Société a enregistré dans les revenus 1.0 million de dollars de services professionnels différés relativement à la fin d'un contrat et à ces obligations futures. Cet ajustement a eu un impact positif sur le bénéfice, le résultat global et le BAIIA durant cette période.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2018, la Société a enregistré un crédit d'impôt fédéral canadien non remboursable pour la recherche et le développement de 0.1 million de dollars et un recouvrement d'impôts différés de 0.9 million de dollars. Ceci a eu un impact positif sur le Profit et le Résultat global durant cette période.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2017, la Société a enregistré 4.7 millions de dollars de crédit d'impôts fédéraux non remboursable pour la recherche et le développement représentant principalement des crédits d'impôts obtenus au cours d'exercices antérieurs pour lesquels les critères de comptabilisation ont été satisfaits au cours de l'exercice 2017. Ceci a eu un impact positif sur le Profit, Résultat global et BAIIA durant cette période.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesure de la performance non conforme aux IFRS » à la fin des commentaires et analyse de la direction

Résultats d'exploitation

Comparaison du trimestre clos le 31 octobre 2018 et du trimestre clos le 31 octobre 2017

Produits

Le produit total du deuxième trimestre clos le 31 octobre 2018 s'est établi à 18,2 millions de dollars, en hausse de 0,1 million de dollars ou de 1 %, en comparaison de 18,1 millions de dollars pour la même période de l'exercice 2018. Le cours moyen du dollar américain était de 1,3032 dollar canadien au deuxième trimestre de l'exercice 2019 en comparaison de 1,2496 dollar canadien au deuxième trimestre de l'exercice 2018. Environ 61 % des produits de la Société ont été générés aux États-Unis au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2019. Les revenus en dollar américain ont été reconnus à 1,2926 dollar canadien durant le deuxième trimestre de l'exercice 2019 comparativement à 1,2931 pour le trimestre correspondant de l'exercice 2018. La plus forte valeur du dollar américain qui a été partiellement compensée par l'effet positif de la couverture désignée par la Société de produits américain hautement probable ont eu une incidence nulle sur les produits comparativement au deuxième trimestre de l'exercice 2018. La plus forte valeur du dollar américain a eu des répercussions négatives sur le coût des ventes et les charges d'exploitation d'environ 0,1 million de dollar au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2019 en regard du deuxième trimestre de l'exercice 2018.

Les commandes² totales se sont élevées à 16,2 millions de dollars au deuxième trimestre de l'exercice 2019, une augmentation de 41% en comparaison de 11,5 millions de dollars pour la même période de l'exercice précédent. Au deuxième trimestre de l'exercice 2019, la Société a signé des contrats d'une valeur totale de 1,3 millions de dollars avec six nouveaux clients, contre 2,5 millions de dollars avec trois nouveaux clients au deuxième trimestre de l'exercice 2018.

Les produits tirés des produits exclusifs, soit les produits développés à l'interne, notamment les logiciels de la Société et les technologies matérielles sont de 2,5 million de dollars, soit une augmentation de 816 000 \$ ou de 50 %, au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2019 en comparaison à 1,6 million de dollars pour la même période de l'exercice précédent. L'augmentation provient de la hausse des ventes des logiciels de la Société.

Au deuxième trimestre de l'exercice 2019, les produits tirés des produits tiers ont resté stable à 1,4 million en comparaison avec la même période de l'exercice précédent. Il y a eu une augmentation des produits tirés du matériel à radiofréquence et des licences d'utilisation de logiciels tiers compensée par une diminution des produits tirés des produits d'entreposage.

Les produits d'infonuagique, de maintenance et d'abonnement sont de 6,8 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice 2019, soit une augmentation de 0,4 million de dollars ou de 6 %, pour en comparaison de 6,4 millions de dollars pour la même période de l'exercice précédent. L'augmentation de ce flux de produits qui est principalement de nature récurrente est principalement attribuable à la hausse des produits de maintenance tirés des nouvelles ventes de licences et des hausses de prix ainsi qu'à une hausse des produits infonuagiques partiellement compensé par l'attrition.

Les produits des services professionnels sont de 6,9 millions de dollars au deuxième trimestre de l'exercice de 2019, soit une diminution de 1,0 million de dollars ou de 12 %, comparativement au deuxième trimestre de l'exercice précédent. Au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2018, la société a comptabilisé un produit de services professionnels différés de 1,0 million de dollars en raison de la terminaison d'un contrat et de ses obligations futures connexes.

En pourcentage, les produits ont compté pour 21 % et les services, pour 76 % du total des produits du deuxième trimestre de l'exercice 2019 en comparaison de 17 % et 79 %, respectivement, pour le deuxième trimestre de l'exercice 2018.

Coût des ventes

Le coût total des ventes s'est établi à 8,7 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice 2019, en hausse légèrement par rapport à 8,6 millions de dollars pour le trimestre correspondant de l'exercice 2018. Cette légère hausse est attribuable à l'augmentation des coûts des services compensé par une baisse des frais remboursables.

Le coût des produits sont restés relativement stables à 1,4 million de dollars par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. Ceci est dû à la hausse des produits tirés des licences d'utilisation de logiciels tiers et des produits tirés de matériel à radiofréquence discuté précédemment compensé par une baisse des coûts de produits de tiers.

Le coût des services s'est établi à 6,7 millions de dollars au deuxième trimestre de l'exercice 2019 en légère hausse en comparaison de 6,6 millions de dollars pour la même période de l'exercice précédent. La hausse est principalement attribuable à l'augmentation des coûts de maintenance tirés des nouvelles licences ainsi qu'à la rémunération et avantages sociaux des employés plus élevés compensée par une baisse des frais de consultation et de voyage. Le coût des services comprend des crédits d'impôt de 0,5 million de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice 2019, contre 0,5 million de dollars pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent.

Marge brute

La marge brute s'est établie à 9,5 millions de dollars, en hausse de 0,1 million de dollars ou de 1 %, pour le deuxième trimestre de l'exercice 2019, par rapport à celle de 9,4 millions de dollars dégagés pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. Ceci est principalement attribuable à la marge sur les produits plus élevée de 0,7 million de dollars partiellement compensée par la marge sur les services moins élevée de 0,6 million de dollars. Le pourcentage de la marge brute totale du deuxième trimestre de l'exercice 2019 s'est établi à 52 % en regard de 52 % pour le trimestre correspondant de l'exercice 2018.

La marge brute sur les produits a augmenté à 2,4 million de dollars en comparaison à 1,7 million de dollars, une augmentation de 42% par rapport à la même période de l'exercice précédent. Cette augmentation est principalement attribuable au mix de produits développés à l'interne dans la période courante comparativement à la période précédente.

Au deuxième trimestre de l'exercice 2019, la marge brute sur les services a diminué pour s'établir à 7,1 millions de dollars, en baisse de 0,6 million de dollars par rapport au trimestre correspondant de l'exercice 2018. La baisse est attribuable à la

² Se reporter à la rubrique « Indicateurs clés de performance » à la fin des commentaires et analyse de la direction

comptabilisation, lors du deuxième trimestre de 2018, d'un produit de services professionnels différés de 1,0 million de dollars en raison de la terminaison d'un contrat et de ses obligations futures connexes. Ceci a partiellement été compensé par la hausse des produits des services professionnels et des produits d'infonuagique, de maintenance et d'abonnement partiellement. La marge brute sur les services représentait 51 % des produits tirés des services au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2019, contre 54 % pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent.

Charges d'exploitation

Les charges d'exploitation totales du deuxième trimestre de l'exercice 2018 ont augmenté de 0,8 million de dollars, ou de 11 %, pour s'établir à 8,7 millions de dollars, par rapport à 7,8 millions de dollars pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. La Société prévoit tirer parti de son organisation de vente et de commercialisation et de sa structure administrative ainsi qu'à l'équipe de recherche et de développement actuelle pour soutenir la croissance des produits. Les écarts les plus marqués entre le deuxième trimestre de l'exercice 2019 et le trimestre correspondant de l'exercice 2018 se présentent comme suit :

- Les frais de vente et de commercialisation ont atteint 4,1 millions de dollars, soit 0,2 million de dollars de plus qu'au trimestre correspondant de l'exercice précédent. L'augmentation provient des coûts du programme de marketing, des frais de recrutement et des commissions partiellement compensés par une baisse de la rémunération des employés et des indemnités de départ en comparaison avec la même période de l'exercice précédent.
- Les frais généraux et charges administratives ont augmenté à 1,9 million de dollars, soit 0,3 million de dollars de plus qu'au trimestre correspondant de l'exercice précédent. Cette augmentation est principalement attribuable aux coûts de 0,1 million de dollars attribuable à l'acquisition de la société OrderDynamics Corporation (ODC), à la dépense de rémunération à base d'actions de 0,1 million de dollars ainsi qu'à d'autres frais légaux et honoraires professionnels.
- Les frais nets de recherche et de développement ont augmenté à 2,7 millions de dollars, soit 0,3 million de dollars de plus qu'au trimestre correspondant de l'exercice précédent. Les frais de R&D bruts ont augmenté de 0,4 million de dollars découlant principalement d'une augmentation de la rémunération des employés, des frais de recrutement et de consultation. La Société a également enregistré 0,5 million de dollars de crédits d'impôt remboursables et non remboursables liés à la R&D et au commerce électronique au deuxième trimestre de l'exercice 2019 par rapport à 0,3 million de dollars à la période correspondante de l'exercice 2018. De plus, la Société a amorti des frais de développement reportés et autres immobilisations incorporelles de 0,3 million de dollars au deuxième trimestre de l'exercice 2019 en comparaison de 0,3 million de dollars pour le même trimestre de l'exercice précédent.

Bénéfice d'exploitation

La Société a comptabilisé un bénéfice d'exploitation de 0,8 million de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice 2019 par rapport à 1,6 million de dollars pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. En ne considérant pas l'effet de la comptabilisation du montant exceptionnel de 1,0 million de dollars relatif aux produits de services professionnels différés, le bénéfice d'exploitation aurait été approximativement 0,2 million de dollars ou 38% supérieur en comparaison au deuxième trimestre de l'exercice 2018. L'augmentation est principalement attribuable à une hausse des produits développés à l'interne et une hausse des produits infonuagique, de maintenance et d'abonnement partiellement compensés par une hausse des charges d'exploitation.

Charges financières nettes

Au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2019, la Société a inscrit des produits financiers nets de 49 000 \$, en comparaison des charges financières nettes de 33 000 \$ pour le deuxième trimestre de l'exercice précédent. L'augmentation des produits financiers nets est principalement attribuable à une hausse du revenu d'intérêt sur les placements de la Société et d'une perte de change moins élevée par rapport à la même période de l'exercice précédent.

Impôt sur le résultat

Au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2019 et 2018, la Société a inscrit une charge d'impôt sur le résultat de 0,3 million de dollars. Le taux d'impôt effectif a augmenté de 16,7% à 31,7% dans l'exercice 2019, en raison de crédits d'impôts non-enregistrés antérieurement qui ont été enregistrés au cours de l'exercice 2018.

Au 30 avril 2018, la Société détenait un actif d'impôt différé comptabilisé d'un montant net de 3,5 millions de dollars et un actif d'impôt différé non comptabilisé d'un montant net de 4,5 millions de dollars visant divers territoires, ainsi que des crédits d'impôt fédéral canadien non remboursables liés à la RS&DE totalisant environ 5,6 millions de dollars qui ne peuvent être utilisés que dans le but de réduire l'impôt sur le résultat fédéral canadien qui serait autrement exigible pour les exercices à venir. Compte tenu des crédits d'impôt fédéraux canadiens non remboursables auxquels elle a droit et de ses actifs d'impôt différé, la Société ne s'attend pas à devoir effectuer des paiements en trésorerie importants au titre de l'impôt sur le résultat au Canada. Se reporter à la note 15 afférente aux états financiers consolidés annuels pour de plus amples renseignements.

Bénéfice net

La Société a inscrit un bénéfice net de 0,6 million de dollars, soit 0,05 \$ par action, au deuxième trimestre de l'exercice 2019 en comparaison d'un bénéfice net de 1,4 millions de dollars, soit 0,10 \$ par action au deuxième trimestre de l'exercice 2018.

Résultats d'exploitation

Comparaison du semestre clos le 31 octobre 2018 et du semestre clos le 31 octobre 2017

Produits

Les produits totaux du premier semestre clos le 31 octobre 2018 se sont établis à 34,5 millions de dollars, en baisse de 0,1 million de dollars ou de 0,3 % comparativement à la même période de l'exercice 2018. Le cours moyen du dollar américain était de 1,3039 dollar canadien au premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de 1,2847 dollar canadien au premier semestre de l'exercice 2018. Environ 62 % des produits de la Société ont été générés aux États-Unis au cours du premier semestre de l'exercice 2019. La plus forte valeur du dollar américain qui a été partiellement compensée par l'effet négatif de la couverture désignée par la Société de produits américain hautement probable ont eu une incidence défavorable sur les produits d'environ 0,3 million de dollars comparativement au premier semestre de l'exercice 2018. La plus forte valeur du dollar américain a eu des répercussions négatives sur le coût des ventes et les charges d'exploitation d'environ 0,1 million de dollars.

Les commandes totales s'élevaient à 26,9 millions de dollars au premier semestre de l'exercice 2019, une augmentation de 26 % en comparaison de 21,3 millions de dollars pour la même période de l'exercice précédent. Au premier semestre de l'exercice 2019, la Société a signé des contrats d'une valeur totale de 3,2 millions de dollars avec neuf nouveaux clients, contre 5,1 millions de dollars avec cinq nouveaux clients au premier semestre de l'exercice 2018.

Les produits tirés des produits exclusifs ont atteint 3,8 millions de dollars, une augmentation de 31 %, au cours du premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de 2,9 millions de dollars pour la même période de l'exercice précédent. L'augmentation est principalement attribuable à l'augmentation des produits logiciels exclusifs.

Au premier semestre de l'exercice 2019, les produits tirés des produits de tiers ont atteint 2,8 millions de dollars, une diminution de 0,2 million ou de 5 % comparativement à 3,0 millions de dollars par rapport au premier semestre de l'exercice 2018. Il y a eu une baisse des produits tirés de licences de logiciels de tiers et des produits tirés des produits d'entreposage qui a été compensée par une augmentation des produits tirés d'équipement à radiofréquence.

Les produits d'infonuagique, de maintenance et d'abonnement ont atteint 13,8 millions de dollars, soit une augmentation de 0,3 million de dollars pour le premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de 13,5 millions de dollars pour la même période de l'exercice précédent. L'augmentation de ce flux de produits est attribuable à la hausse des produits de maintenance tirés des nouvelles ventes de licences compensé par l'attrition.

Les produits des services professionnels ont atteint 13,0 millions de dollars, soit une diminution de 1,0 million de dollars ou 7 % pour le premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de 14,0 millions de dollars pour la même période de l'exercice précédent. Au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2018, la société a comptabilisé un produit de services professionnels différés de 1,0 million de dollars en raison de la terminaison d'un contrat et de ses obligations futures connexes.

En pourcentage, les produits ont compté pour 19 % et les services pour 78 % du total des produits du premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de 17 % et 80 %, respectivement pour la même période de l'exercice 2018.

Coût des ventes

Le coût total des ventes a été stable à 17,4 millions de dollars pour le premier semestre de l'exercice 2019 comparativement à la même période de l'exercice précédent.

Le coût des produits a diminué de 0,1 million de dollars ou de 3 % à 2,6 million de dollars par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent.

Le coût des services a augmenté pour s'établir à 13,7 millions de dollars, en hausse de 0,2 million de dollars ou de 1 % au premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de 13,5 millions de dollars pour la même période de l'exercice précédent. Le coût des services comprend des crédits d'impôt de 1,0 million de dollars pour le premier semestre de l'exercice 2019 et 2018.

Marge brute

La marge brute s'est établie à 17,1 millions de dollars, en hausse de 0,1 million de dollars ou de 1 %, pour le premier semestre de l'exercice 2018, par rapport à celle de 17,2 millions de dollars dégagée pour le semestre correspondant de l'exercice précédent. Ceci est principalement attribuable à la marge sur les services moins élevée de 0,9 million de dollars qui a été en partie compensée par la marge sur les produits plus élevée de 0,8 million de dollars. Le pourcentage de la marge brute totale du premier semestre de l'exercice 2019 s'est établi à 50 %, stable par rapport à la même période de l'exercice précédent.

La marge brute sur les produits a augmenté à 4,0 millions de dollars, une hausse de 0,8 million de dollars, en comparaison de la même période de l'exercice précédent. Cette augmentation est principalement attribuable aux produits exclusifs, soit ceux développés à l'interne.

Au premier semestre de l'exercice 2019, la marge brute sur les services s'est établie à 13,1 millions de dollars, en baisse de 1,0 million de dollars par rapport à 12,1 millions de dollars dégagée au semestre correspondant de l'exercice 2018. La baisse est attribuable à la comptabilisation, lors du deuxième trimestre de 2018, d'un produit de services professionnels différés de 1,0 million de dollars en raison de la terminaison d'un contrat et de ses obligations futures connexes. La marge brute sur les services représentait 49 % des produits tirés des services au cours du premier semestre de l'exercice 2019, contre 51 % pour le semestre correspondant de l'exercice précédent.

Charges d'exploitation

Les charges d'exploitation totales du premier semestre de l'exercice 2019 ont atteint 16,4 million de dollars, une augmentation de 0,8 million de dollars ou de 5 %, pour s'établir à 15,5 millions de dollars pour la même période l'année dernière. Les écarts les plus marqués entre le premier semestre de l'exercice 2019 et le semestre correspondant de l'exercice 2018 se présentent comme suit :

- Les frais généraux et charges administratives ont atteint 3,5 millions de dollars, soit 0,3 million de dollars de plus, principalement en raison des coûts attribuable à l'acquisition de la société OrderDynamics Corporation (ODC), à la dépense de rémunération à base d'actions ainsi qu'à d'autres frais légaux et honoraires professionnels.
- Les frais nets de recherche et de développement ont été de 5,3 million de dollars dans le premier semestre de 2019, une augmentation de 0,5 million de dollars. Les frais de R&D bruts ont augmenté de 0,7 million de dollars découlant principalement d'une augmentation de la rémunération des employés et des frais de consultation. La Société a également enregistré 0,8 million de dollars de crédits d'impôt remboursables et non remboursables liés à la R&D et au commerce électronique au premier semestre de l'exercice 2019 par rapport à 0,7 million de dollars à la période correspondante de l'exercice 2018. De plus, la Société a amorti des frais de développement reportés et autres immobilisations incorporelles de 0,6 million de dollars au premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de 0,7 million de dollars pour le même trimestre de l'exercice précédent.

Bénéfice d'exploitation

La Société a comptabilisé un bénéfice d'exploitation de 0,7 million de dollars pour le premier semestre de l'exercice 2019 par rapport à 0,8 million de dollars pour le semestre correspondant de l'exercice précédent. Tel que mentionné ci-haut, la société a comptabilisé un produit de services professionnels différés de 1,0 million de dollars en raison de la terminaison d'un contrat et de ses obligations futures connexes. En ne considérant pas cet élément, le bénéfice d'exploitation aurait été stable pour le premier semestre de 2019 comparativement à l'année dernière principalement à cause d'une hausse de la marge brute et une augmentation des charges d'exploitation.

Charges financières nettes

Au cours du premier semestre 2019 et 2018, la Société a enregistré des produits financiers de 0,3 million de dollars. Les produits financiers sont principalement attribuables au revenu d'intérêt obtenu sur les placements de la Société et les gains et pertes de change.

Impôt sur le résultat

Au cours du deuxième semestre de l'exercice 2019 et 2018, la Société a inscrit une charge d'impôt sur le résultat de 0,3 million de dollars. Le taux d'impôt effectif a augmenté de 17,5% à 29,8% dans l'exercice 2019, en raison de crédits d'impôts non-enregistrés antérieurement que la Société a enregistrés au cours de l'exercice 2018.

Bénéfice net

La Société a inscrit un bénéfice net de 0,6 million de dollars, soit 0,05 \$ par action, au premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison d'un bénéfice net de 1,4 million de dollars, soit 0,11 \$ par action au premier semestre de l'exercice 2018.

Situation de trésorerie et sources de financement

Au 31 octobre 2018, les actifs courants totalisaient 45,0 millions de dollars, 10 millions de dollars supérieurs comparativement à l'exercice 2018 principalement dû au reclassement de l'investissement à long terme dans le court terme. La trésorerie et équivalents de trésorerie ont diminué à 11,7 millions de dollars en comparaison de 13,5 millions de dollars au 30 avril 2018. Les créances et travaux en cours totalisent 14,4 millions de dollars au 31 octobre 2018 comparativement à 14,6 million de dollars au 30 avril 2018. Cette diminution est principalement attribuable à la variation du fonds de roulement hors trésorerie et du versement de dividendes. La légère diminution des créances et des travaux en cours est dû à des encaissements significatifs au cours du premier semestre de l'exercice 2019 qui a plus que compensé l'incidence favorable des devises sur la conversion des créances en dollars américains en raison du taux de clôture du dollars américains augmentant de 1.2839 \$ au dollar canadien au 30 avril 2018 à 1,3157 \$ dollar canadien au 31 octobre 2018.

Le délai moyen de recouvrement des créances³ de la Société était de 71 jours à la clôture du deuxième trimestre de l'exercice 2019, en regard de 69 jours à la clôture de l'exercice 2018 et de 59 jours à la clôture du deuxième trimestre de l'exercice 2018.

Les passifs courants au 31 octobre 2018 totalisaient 20,2 millions de dollars, par rapport à 19,9 millions de dollars à la clôture de l'exercice 2018. Le mouvement des passifs courants se caractérise en grande partie par l'augmentation des produits différés de 1,2 millions compensé par une diminution des créditeurs et charges à payer dû aux paiements des incitatifs de l'exercice 2018.

Le fond de roulement a augmenté à 24,8 million de dollars au 31 octobre 2018 comparativement à 15,0 pour la fin d'exercice 2018 dû principalement à un reclassement de l'investissement long terme tel que discuté plus haut.

Les activités d'exploitation ont utilisé 0,4 millions de dollars au cours du premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de générer des fonds de 0,1 million de dollars pour la même période de l'exercice 2018. Les activités d'exploitation, à l'exclusion des changements dans les éléments hors caisse du fonds de roulement, ont généré 1,6 million de dollars au cours du premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de 1,9 millions de dollars généré pour la même période de l'exercice 2018.

Les éléments hors caisse du fonds de roulement ont utilisé 2,0 million de dollars au premier semestre de l'exercice 2019 principalement en raison de la réduction des créditeurs et charges à payer de 0,8 millions de dollars et l'augmentation des crédits d'impôts à recevoir de 1,4 million de dollars partiellement compensée par la diminution des créances de 0,5 millions de dollars.

³ Se reporter à la rubrique « Indicateurs clés de performance » à la fin des commentaires et analyse de la direction

Les éléments hors caisse du fonds de roulement ont utilisé 1,8 million de dollars au premier semestre de l'exercice 2018 principalement en raison de la réduction des produits différés de 2,8 millions de dollars et des créiteurs et charges à payer de 0,5 million de dollars et l'augmentation des crédits d'impôts à recevoir de 1,3 million de dollars partiellement compensée par la diminution des créances de 2,9 millions de dollars.

La Société estime que ses fonds en caisse au 31 octobre 2018 associés avec les flux de trésorerie liés à l'exploitation seront suffisants pour répondre à ses besoins de fonds de roulement, de recherche et de développement, de dépenses d'investissement, de service de la dette, et de paiement de dividendes pendant au moins les douze prochains mois.

Les activités de financement ont utilisé des fonds de 1,3 millions de dollars au cours du premier semestre de l'exercice 2019 en comparaison de 9,2 million de dollars généré pour la même période de l'exercice 2018. Le 27 juin 2017, la Société a réalisé un placement portant sur 1 100 050 actions ordinaires de la Société au prix d'offre de 15,00 \$ par action ordinaire, pour un produit brut totalisant 16,5 millions de dollars (le « placement »), à savoir 767 050 nouvelles actions émises par la Société, dont 100 050 actions ordinaires achetées par les preneurs fermes aux termes de l'exercice de leur option de surallocation le 27 juin 2017, pour un produit brut de 11,5 millions de dollars, et le reclassement de 333 000 actions vendues par i) M. David Brereton, président-directeur du conseil de la Société, ii) Dabre Inc., la société de portefeuille de M. David Brereton et iii) Mme Kathryn Ensign-Brereton, la conjointe de M. David Brereton, pour un produit brut totalisant 5,0 millions de dollars. Le placement a été effectué par voie de prise ferme et les actions ont été souscrites par un syndicat de preneurs fermes dirigé par Cormark Securities Inc. en son nom et au nom de deux autres preneurs fermes.

Les actions ordinaires ont été offertes par voie d'un prospectus simplifié qui a été déposé dans toutes les provinces canadiennes. Les coûts de transaction directement liés à l'émission des actions nouvelles d'environ 1,1 million de dollars ont été inscrits en diminution du produit, ce qui a donné lieu à un produit net total afférent au placement de nouvelles actions d'environ 10,5 millions de dollars.

La Société a versé 1,3 million de dollars et 1,2 million de dollars au cours des premiers semestres de l'exercice 2019 et de l'exercice 2018, respectivement, car elle a porté ses dividendes trimestriels à 0,05 \$ l'action pour l'exercice 2019 comparativement à 0,045 \$ l'action pour l'exercice 2018.

Au cours du premier semestre de l'exercice 2019, les activités d'investissement ont utilisé 0,1 million de dollars en comparaison de 10,2 millions de dollars pour la même période de l'exercice précédent. Une tranche de 10,0 millions de dollars de l'encaisse générée par la prise ferme mentionnée plus haut a été investie dans un CPG rachetable à long terme pour une période de trois ans. La Société a utilisé 0,2 million de dollars et 0,4 million de dollars pour l'acquisition d'immobilisations corporelles et incorporelles au cours des premiers semestres de l'exercice 2018 et de l'exercice 2017, respectivement. Au cours du premier semestre de l'exercice 2019, la Société a investi dans ses produits logiciels avec une inscription à l'actif sous la rubrique de frais de développement différés un montant de 0,1 million de dollars (premier semestre de l'exercice 2018 : 0,1 million de dollars). La Société a reçu des intérêts de 0,1 million de dollars pour les premiers semestres de l'exercice 2019 et de l'exercice 2018, respectivement.

Transactions avec des parties liées

Conformément au plan actuel d'achat d'actions pour les principaux dirigeants et d'autres employés de la direction, la Société a fourni des prêts sans intérêts de 0,3 million aux principaux dirigeants et d'autres employés de la direction pour leur faciliter l'achat d'actions de la Société au cours du premier semestre clos le 31 octobre 2018. Les prêts en cours au 31 octobre 2018 s'élevaient à 0,4 million.

Événement postérieur à la date de clôture

(a) Acquisitions:

Le 14 novembre 2018, la Société a acheté 100% des actions et pris en charge la dette en cours de OrderDynamics pour un prix d'achat total de 13 375 000 \$, sous réserve d'ajustements aux états financiers finaux et du fond de roulement. La Société a financé le prix d'achat avec les liquidités existantes.

(b) Dividendes :

Le 29 novembre 2018, le conseil d'administration de la société a approuvé une augmentation de 10% du dividende trimestriel, lequel est passé de 0,05 \$ par action à 0,055 \$ par action. Par conséquent, la Société a déclaré un dividende de 0,055 \$ par action devant être versé le 11 janvier 2019 aux actionnaires inscrit le 21 décembre 2018.

Répercussions actuelles et prévues de la conjoncture économique

La conjoncture économique globale, jumelée à l'incertitude et à la volatilité actuelle des marchés, pourrait exercer un effet négatif sur la demande pour les produits et services de la Société, puisque l'industrie a la capacité de s'adapter rapidement en faisant preuve de prudence sur le plan des dépenses d'investissement. Par ailleurs, les changements réglementaires survenus dans le système des soins de santé aux États Unis, duquel la Société tire une part importante de ses produits, traversent une période d'incertitude. Ces incertitudes pourraient avoir des répercussions sur les produits de la Société.

L'exercice 2018 a été marqué par de nombreuses commandes d'une valeur de 48,1 millions de dollars, renforçant la tendance observée à l'exercice 2017, au cours duquel les commandes avaient totalisé 42,6 millions de dollars. Une proportion substantielle de ces commandes provient du secteur des soins de santé. L'ampleur de cette tendance dépendra de la solidité et de la durabilité de la croissance économique et de la demande pour des logiciels de gestion de la chaîne d'approvisionnement.

Étant donné son carnet de commandes⁴ de 51,7 millions de dollars, qui se compose principalement de services, la direction de la Société estime que le niveau actuel des produits tirés des services, qui varie entre 12,5 et 13,5 millions de dollars par trimestre, peut se maintenir à court terme si aucun nouveau contrat important n'est conclu.

D'un point de vue stratégique, la Société continue de concentrer ses efforts sur les occasions les plus prometteuses qu'offrent sa clientèle actuelle et les marchés verticaux où elle est présente. La Société offre aussi actuellement des licences par abonnement, des services d'hébergement, la vente et la mise en œuvre par modules, et de meilleures modalités de paiement pour favoriser une croissance des produits.

La volatilité du taux de change entre le dollar américain et le dollar canadien continue d'avoir une incidence importante sur les produits d'exploitation et la rentabilité, puisque la Société réalise généralement entre 60 % et 75 % de son chiffre d'affaires auprès de clients américains, alors que la majorité de ses coûts sont engagés en dollars canadiens.

La Société continuera à adapter son modèle de gestion à la situation économique et à veiller à ce que les coûts correspondent aux produits qu'elle prévoit gagner.

La Société croit que les fonds disponibles avec les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation prévues, et son accessibilité à la marge de crédit d'exploitation seront suffisants pour répondre à tous ses besoins pour au moins les douze prochains mois. La Société peut encore gérer sa structure financière en ajustant sa politique de dividende.

Données sur les actions en circulation

Au 29 novembre 2018, la Société avait 13 082 376 actions ordinaires en circulation puisqu'il n'y a eu aucune transaction depuis la clôture du deuxième trimestre de la Société.

Modifications des méthodes comptables

À l'exception de ce qui est décrit ci-dessous, les normes comptables appliquées dans les états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités, sont les mêmes normes appliquées que dans les états financiers consolidés de fin d'année de la Société au 30 avril 2018.

Les changements de conventions comptables seront également reflétés dans les états financiers consolidés de la société pour l'exercice terminé au 30 avril 2019.

IFRS 15, Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients (l'« IFRS 15 »)

Le principe de base de l'IFRS 15 est le suivant : une entité doit comptabiliser les produits de manière à présenter le montant du transfert des biens ou services promis qui reflète la contrepartie à laquelle l'entité prévoit avoir droit en échange de ces produits ou services.

La Société a déterminé que les deux principaux effets de l'adoption de la norme toucheront les éléments suivants : a) la comptabilisation des accords de licence selon lesquels le client doit renouveler son accord de soutien annuel afin de conserver son droit d'utilisation du logiciel; et b) l'inscription à l'actif des coûts d'acquisition de contrats. Selon les méthodes actuelles de comptabilisation des produits, les produits tirés des licences visées en a) ci-dessus sont différés et comptabilisés progressivement sur une période de 12 mois. Aux termes de l'IFRS 15, les produits tirés du même accord sont comptabilisés progressivement sur la durée du logiciel, qui est de sept ans. Conformément aux méthodes comptables actuelles de la Société, les coûts d'acquisition de contrats, y compris les commissions supplémentaires versées aux employés, sont comptabilisés en charges lorsque le contrat visé commence à générer des produits. Aux termes de l'IFRS 15, la Société inscrira à l'actif les coûts d'acquisition de contrats pour les contrats dont la durée est d'au moins 12 mois et amortira ces coûts lorsque les produits sont comptabilisés progressivement sur la durée du contrat.

Impact de la transition

Effectif le 1^{er} mai 2018, la société a adopté l'IFRS 15 utilisant la méthode du rattrapage cumulatif, ce qui a pour effet d'adopter cette norme le 1^{er} mai 2018, date de début de l'application. Par conséquent l'information présentée pour fin d'année terminée 30 avril 2018 n'a pas été redressée. Elle reste tel que précédemment rapporté selon l'IAS 18, l'IAS 11 et les interprétations connexes.

Les tableaux suivants résument l'impact de la transition à l'IFRS 15 sur les états consolidés intermédiaires de la situation financière au 1^{er} mai 2018 et les résultats consolidés résumés intermédiaires du résultat net et du résultat global pour le trimestre et semestre clos le 31 octobre 2018. Il n'y a pas eu d'impact sur l'état consolidés résumés intermédiaires des flux de trésoreries :

⁴ Se reporter à la rubrique « Indicateurs clés de performance » à la fin des commentaires et analyse de la direction

	Impact de l'adoption de l'IFRS 15 le 1 mai 2018	
Licences de logiciel – Produit différés	(981) \$	
Frais d'acquisition de contrats précédemment passés en charge – Charges payées d'avance	406	
Impact sur l'impôt – Actif d'impôt différé	154	
Impact au 1er mai 2018 – Résultats non distribués	(421) \$	
	Impact de l'adoption de l'IFRS 15 pour le trimestre terminé le 31 octobre 2018	Impact de l'adoption de l'IFRS 15 pour le semestre terminé le 31 octobre 2018
Revenus – Produits exclusifs - Augmentation	26 \$	177 \$
Charges d'exploitation – Vente et commercialisation- Augmentation	(39)	(78)
Impact sur l'impôt – Actif d'impôt différé	4	(27)
Impact au 31 octobre 2018 – États consolidés résumés intermédiaires du résultat net et du résultat global	(9) \$	72 \$

IFRS 9, Instruments financiers (l'« IFRS 9 »)

Le 1er mai 2018, la Société a adopté IFRS 9, qui définit les exigences en matière de comptabilisation et d'évaluation, de dépréciation, de décomptabilisation et de comptabilité générale de couverture. Cette norme simplifie le classement d'un actif financier soit au coût amorti, soit à la juste valeur, par opposition aux multiples classifications autorisées par IAS 39. Cette norme requiert également l'utilisation d'une méthode de dépréciation unique par opposition aux méthodes multiples d'IAS 39. L'approche d'IFRS 9 repose sur la façon dont une entité gère ses instruments financiers dans le contexte de son modèle économique et des caractéristiques des flux de trésorerie contractuels des actifs financiers. La norme ajoute également des indications sur la classification et l'évaluation des passifs financiers.

Les créances clients et autres débiteurs qui ont été classés comme prêts et créances selon IAS 39 sont classés dans les actifs financiers évalués au coût amorti. L'évaluation initiale des actifs financiers de la Société n'est pas modifiée. Les dépréciations des actifs financiers sont basées sur le modèle gestion du risque de crédit («RDC») selon IFRS 9, plutôt que sur le modèle de la perte encourue selon IAS 39. Les RDC sont une estimation pondérée des pertes de crédit. La société a calculé les RDC sur la base de facteurs spécifiques à chaque client et de la perte de crédit réelle au cours des deux dernières années. Sur la base de notre analyse, les taux de défaut historiques représentent généralement une approximation raisonnable pour les défauts de paiement futurs prévus. En pourcentage du chiffre d'affaires, la perte de crédit réelle de la société n'a pas été significative.

Il n'y a pas d'impact suite au changement à l'IFRS 9 depuis la publication des résultats de l'état de la situation financière de la Société au 1 mai 2018.

Nouvelles normes comptables et interprétations publiées, mais n'ayant pas encore été adoptées

IFRS 16, Contrats de location (« IFRS 16 »)

En janvier 2016, l'IASB a publié l'IFRS 16, qui précise la manière dont une entité est tenue de comptabiliser, d'évaluer, de présenter les contrats de location et de fournir des informations à leur sujet. La norme contient un modèle unique de comptabilisation par le preneur exigeant la comptabilisation des actifs et des passifs pour tous les contrats, sauf si la durée du contrat est de 12 mois ou moins ou que l'actif sous-jacent a une faible valeur monétaire. Les bailleurs classent toujours les contrats de location en tant que contrats de location-financement et contrats de location simple, car la comptabilisation par le bailleur reste largement inchangée dans l'IFRS 16 par rapport à la norme précédente, l'IAS 17, Contrats de location. L'IFRS 16 s'applique pour les exercices ouverts à compter du 1er janvier 2019, et l'adoption anticipée est permise uniquement si l'IFRS 15 a également été adoptée. La Société évalue actuellement l'incidence de l'adoption de cette norme sur ses états financiers consolidés. La Société prévoit que la première application de l'IFRS 16 aura pour effet d'entraîner la comptabilisation de passifs liés aux contrats de location simple (principalement au titre de la location de locaux) à l'état consolidé de la situation financière et d'actifs correspondants au titre du droit d'utilisation. La Société s'attend aussi à une diminution du coût lié aux contrats de location simple, contrebalancée par une augmentation correspondante des charges financières et de la dotation à l'amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles découlant de la modification des exigences de comptabilisation, d'évaluation et de présentation.

Principales méthodes comptables

Les principales méthodes comptables suivies par la Société sont les méthodes qui sont perçues comme les plus importantes dans l'établissement de sa situation financière et de ses résultats. Un résumé des méthodes comptables les plus importantes de la Société, comprenant celles discutées ci-dessous, est présenté dans les notes afférentes aux états financiers et aux états financiers de l'exercice clos le 30 avril 2018.

Estimations, hypothèses et jugement

L'établissement d'états financiers consolidés exige que la direction fasse des estimations et pose des hypothèses et des jugements qui influent sur l'application des méthodes comptables et sur la valeur comptable des actifs et des passifs et sur l'information présentée à l'égard des actifs et des passifs éventuels aux dates des états financiers, ainsi que sur la valeur comptable des produits et des charges au cours des périodes de présentation de l'information financière.

Les montants présentés et les informations fournies par voie de notes reflètent l'ensemble des conditions économiques les plus susceptibles de survenir et les mesures que la direction prévoit prendre. Les résultats réels pourraient se révéler différents de ces estimations. Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont passées en revue régulièrement. Les révisions des estimations comptables sont constatées dans la période au cours de laquelle les estimations sont révisées ainsi que dans les périodes futures touchées par ces révisions.

Des informations concernant les aspects nécessitant le recours à un jugement, à des hypothèses et à des estimations de la part de la direction ainsi que les principales sources d'incertitudes liées aux estimations qui, de l'avis de la Société, sont susceptibles d'avoir l'effet le plus important sur les montants présentés sont fournies ci-après :

i) Constatation des produits

La constatation des produits fait l'objet de jugements critiques. Dans le cas des accords de prestations multiples, en particulier, il est nécessaire de porter un jugement sur la répartition des produits à chaque composante, notamment les licences, les services professionnels et les services d'entretien, selon la juste valeur relative de chacune. Comme la durée de certaines prestations est supérieure à un an, la détermination de chaque prestation et la répartition de la contrepartie reçue aux composantes se répercutent sur le moment de la constatation des produits.

ii) Aide publique

La direction fait preuve de jugement dans l'estimation des montants à recevoir à l'égard de différents crédits d'impôt et dans l'évaluation de l'admissibilité des charges de recherche et de développement et autres charges donnant droit à de tels crédits.

iii) Impôt sur le résultat

Pour déterminer la probabilité de réalisation des actifs d'impôt différé, la direction évalue s'il est probable qu'une partie ou la totalité des actifs d'impôt différé ne sera pas réalisée. La réalisation des actifs d'impôt différé dépend ultimement de la réalisation d'un bénéfice imposable futur et des stratégies de planification fiscale disponibles pour effectuer cette évaluation.

Les actifs et les passifs d'impôt différé comportent des estimations à propos de la nature et du moment des différences permanentes et temporelles futures, ainsi que des futurs taux d'imposition s'appliquant à ces différences. Les modifications des lois fiscales et des taux d'imposition, de même que les changements se rapportant au moment prévu des renversements, pourraient avoir une profonde incidence sur les montants inscrits des actifs et des passifs d'impôt différé. La direction suit attentivement les modifications actuelles et éventuelles des lois fiscales et fonde ses estimations sur les meilleurs renseignements à sa disposition chaque date de clôture.

iv) Dépréciation d'actifs

Les évaluations de la dépréciation peuvent nécessiter de la Société qu'elle établisse la valeur recouvrable d'une unité génératrice de trésorerie (« UGT »). Une UGT désigne le plus petit groupe identifiable d'actifs générant des entrées de trésorerie indépendantes des entrées de trésorerie d'autres actifs. L'établissement de cette valeur nécessite d'importantes estimations concernant différents aspects, dont les ventes prévues, les marges brutes, les coûts de vente, le moment et le montant des flux de trésorerie, ainsi que les taux d'actualisation et d'intérêt. La Société établit une documentation et justifie toutes les hypothèses posées quant aux estimations ci-dessus et elle met à jour ces hypothèses en fonction des meilleurs renseignements à sa disposition lorsqu'une évaluation de dépréciation requiert l'établissement du montant recouvrable d'une UGT.

v) Provision pour créances douteuses

La Société fait une évaluation de la recouvrabilité des débiteurs, qui prend en considération l'assurance pour pertes sur créances et la solvabilité de chaque client, compte tenue de la situation financière et de l'historique de paiement de chaque client, en vue de déterminer la provision appropriée pour les créances douteuses. De plus, ces estimations doivent être évaluées et mises à jour de façon continue. La Société n'est pas en mesure de prédire les changements à la situation financière de ses clients et, si les circonstances liées à la situation financière de ses clients se détériorent, les estimations de la recouvrabilité des créances clients pourraient subir une incidence importante et la Société pourrait être tenue de comptabiliser des provisions supplémentaires. À l'inverse, si la Société constitue des provisions supérieures à ses besoins, une reprise au titre d'une partie des provisions pourrait devoir être constatée au cours de périodes ultérieures selon les résultats réels au chapitre du recouvrement.

(vi) Regroupements d'entreprises

Les regroupements d'entreprises sont comptabilisés selon la méthode de l'acquisition. À la date à laquelle le contrôle est obtenu, les actifs et les passifs identifiables de même que les passifs éventuels de la société acquise sont évalués à leur juste valeur. Selon la complexité de l'établissement de ces évaluations, la Société a recours à des techniques d'évaluation appropriées, qui sont généralement fondées sur des prévisions relatives à la totalité des flux de trésorerie actualisés nets futurs attendus. Ces évaluations sont étroitement liées aux hypothèses formulées par la direction relativement au rendement futur des actifs connexes et au taux d'actualisation appliqué, hypothèses que poserait un intervenant du marché.

Contrôles et procédures de communication de l'information

Les contrôles et procédures de communication de l'information sont conçus de manière à fournir l'assurance raisonnable que l'information importante est recueillie et communiquée à la haute direction en temps opportun afin de permettre la prise de décisions appropriées à l'égard de l'information à fournir. Le chef de la direction et le chef de la direction financière de la Société ont la responsabilité d'établir et de maintenir les contrôles et procédures de communication de l'information. Ils assument cette responsabilité avec l'aide du comité de direction de la Société, qui se compose de membres de la haute direction. Selon une évaluation des contrôles et procédures de communication de l'information, le chef de la direction et le chef de la direction financière en sont venus à la conclusion que ces contrôles et procédures étaient efficaces au 31 octobre 2018.

Contrôle interne à l'égard de l'information financière

Il incombe à la direction de la Société d'établir et de maintenir un contrôle interne adéquat à l'égard de l'information financière afin de fournir l'assurance raisonnable que l'information financière est fiable et que les états financiers consolidés ont été établis conformément aux IFRS. Le cadre de contrôle qui a été élaboré dans le cadre du contrôle interne à l'égard de l'information financière est conforme au cadre et aux critères que le Committee of Sponsoring Organizations (le « COSO ») de la Treadway Commission a énoncé dans sa publication *Internal Control – Integrated Framework* (2013).

Au cours du premier semestre clos le 31 octobre 2018, la direction n'a constaté aucun changement dans le contrôle interne à l'égard de l'information financière, qui a eu ou dont on peut raisonnablement penser qu'il aura une incidence importante sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière.

Énoncés prospectifs

Le présent rapport de gestion contient des « énoncés prospectifs » au sens de la législation applicable sur les titres. Bien que les énoncés prospectifs reposent sur les hypothèses, les attentes actuelles et les estimations que la Société pense être raisonnables, les investisseurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés puisque les résultats réels peuvent varier de ceux présentés dans les énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs peuvent être identifiés par l'utilisation de termes faisant référence à l'avenir, tels que « croit », « entend », « pourra », « fera », « prévoit », « estime », « anticipe », « poursuit » ou des termes similaires ou des variations de ces termes ou leurs contraires, et l'utilisation du conditionnel ainsi que d'expressions semblables.

Ces énoncés prospectifs, qui ne sont pas des faits historiques, comprennent des affirmations fondées sur les hypothèses de la direction et ne peuvent être considérés comme une garantie du rendement futur. Ils sont assujettis à un certain nombre de risques et d'incertitudes, notamment à la conjoncture économique future, aux marchés que sert la Société, aux mesures prises par les concurrents, aux grandes tendances technologiques nouvelles et à d'autres facteurs, dont un grand nombre ne peuvent être influencés par la Société, qui pourraient causer une différence considérable entre les résultats réels et ceux révélés ou suggérés par ces énoncés prospectifs. La Société ne reconnaît aucune obligation à l'égard de la rectification publique de ses énoncés prospectifs, que ce soit en raison de nouveaux résultats ou de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou pour toutes raisons autres que celles exigées par la loi.

Les résultats et les événements réels sont susceptibles de différer, et pourraient différer considérablement, de ceux exprimés de façon explicite ou implicite par les énoncés prospectifs figurant dans le présent rapport de gestion. Ces énoncés sont fondés sur de nombreuses hypothèses qui pourraient se révéler inexacts, notamment les hypothèses formulées à l'égard des éléments suivants : i) l'environnement concurrentiel; ii) les risques liés à l'exploitation; iii) la direction et le personnel de la Société; iv) l'investissement en immobilisations réalisé par les clients de la Société; v) la mise en œuvre de projets de clients; vi) les liquidités; vii) la conjoncture financière mondiale actuelle; viii) la mise en œuvre d'une stratégie commerciale de la Société; ix) le crédit; x) la responsabilité civile des produits et les autres poursuites auxquelles s'expose la Société; xi) le financement supplémentaire et la dilution; xii) la liquidité du marché des actions ordinaires de la Société; xiii) la mise au point de nouveaux produits; xiv) les droits de propriété intellectuelle et les autres droits de propriété; xv) l'acquisition et l'expansion; xvi) les devises; xvii) le taux d'intérêt; xviii) les changements en matière de technologie et de réglementation; xix) le système et les applications liées aux technologies de l'information internes xx) et la cybersécurité.

Mesure de la performance non conforme aux IFRS

La Société a recours à une certaine mesure de performance financière non conforme aux IFRS dans le présent rapport de gestion et d'autres formes de communications décrites plus loin. Cette mesure non conforme aux IFRS n'ont pas de définition normalisée aux termes des IFRS et peut difficilement être comparées à une mesure portant un nom semblable présentée par d'autres sociétés. Le lecteur doit garder à l'esprit que cette mesure visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes aux IFRS qu'aux mesures non conformes aux IFRS dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société.

BAIIA

Le BAIIA correspond au bénéfice avant les charges d'intérêt, les produits d'intérêt, l'impôt sur le résultat et l'amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles. La Société est d'avis que cette mesure est couramment utilisée par les investisseurs et les analystes pour mesurer la performance d'une société et sa capacité à assurer le service de la dette et à s'acquitter d'autres obligations de paiement, ou en tant qu'instrument d'évaluation courant.

Le calcul du BAIIA pour la période de trois mois et six mois des exercices 2018 et 2017, calculé à partir de mesures conformes aux IFRS figurant dans les états financiers consolidés résumés intermédiaires de la Société, se détaille comme suit:

	Trimestre clos le 31 octobre 2018	Trimestre clos le 31 octobre 2018	Semestre clos le 31 octobre 2018	Semestre clos le 31 octobre 2017
Bénéfice de la période	596 \$	1 356 \$	609 \$	1 425 \$
Ajustements pour :				
Amortissement des immobilisations corporelles	212	202	435	405
Amortissement des frais de développement différés	280	297	558	599
Amortissement des autres immobilisations incorporelles	121	117	243	235
Charge d'intérêt	-	-	-	1
Produits d'intérêt	(64)	(60)	(145)	(96)
Impôt sur le résultat	277	272	258	302
BAIIA	1 422 \$	2 184 \$	1 958 \$	2 871 \$

Indicateurs clés de performance

La Société recourt à certains indicateurs clés de performance dans le présent rapport de gestion et d'autres formes de communications décrites dans la section suivante. Il est peu probable que ces indicateurs clés de performance soient comparables à des indicateurs semblables présentés par d'autres sociétés. Le lecteur doit garder à l'esprit que ces mesures visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes aux IFRS qu'aux indicateurs clés de performance dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société.

Commandes

De façon générale, les commandes correspondent à la valeur totale des contrats conclus, y compris les licences d'utilisation de logiciels et d'autres produits de la Société et les services de soutien connexes, le matériel et les logiciels de tiers et les services de soutien connexes, les travaux et les services visés par un contrat, ainsi que les modifications à ces contrats inscrites au cours d'une période donnée. La valeur totale des contrats ne se limite généralement pas à la première année et n'exclut normalement pas certains types de transactions. La Société est d'avis que cette mesure est un indicateur principal de l'état global de la performance d'une entreprise. Habituellement, les commandes regroupent tous les éléments ayant une incidence sur les produits, à savoir les nouveaux contrats, les renouvellements, les révisions à la hausse ou à la baisse des contrats, les ajouts, les résiliations anticipées et les remboursements. Les commandes sont habituellement divisées en catégories, telles que les commandes passées par de nouveaux clients ou les commandes passées par la clientèle de base, et la performance de ces catégories de commandes est souvent utilisée dans le cadre de ventes et d'autres régimes de rémunération.

Carnet de commandes

En règle générale, le carnet de commandes correspond à des commandes incomplètes. Dans une entreprise de logiciel conventionnelle, ce terme est essentiellement employé eu égard aux finances. Le carnet de commandes se rapporte à la valeur des commandes visées par un contrat qui n'ont pas encore été livrées ou pour lesquelles les services n'ont pas été fournis. Le carnet de commandes pourrait faire référence à la valeur des produits prévus au contrat ou convenus qui ne peuvent pas encore être comptabilisés en raison des critères d'acceptation, de la prestation de services professionnels ou de certaines règles comptables. La quantification du carnet de commandes ne se limite pas à la première année et d'ordinaire, elle n'exclut pas certains types de transactions. Dans le contexte actuel, le carnet de commandes est réellement en lien avec les produits et correspond au total des produits futurs non comptabilisés tirés des contrats signés existants.

Délai moyen de recouvrement des créances

Le délai moyen de recouvrement des créances représente le nombre moyen de jours dont une société a besoin pour recouvrer une créance après la réalisation d'une vente. Le délai moyen de recouvrement des créances de la Société est calculé chaque trimestre en divisant le montant des créances et des travaux en cours à la clôture du trimestre par la valeur totale des ventes au cours de la même période, puis en multipliant le résultat par 90 jours.

États financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

TECSYS INC.

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

**COMMENTAIRES DE LA DIRECTION SUR LES ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS
RÉSUMÉS INTERMÉDIAIRES NON AUDITÉS POUR LES TRIMESTRES ET
SEMESTRES CLOS LES 31 OCTOBRE 2018 ET 2017**

**AVIS D'ABSENCE D'EXAMEN DES ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES PAR UN
AUDITEUR**

Les états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités ci-joints de la Société ont été préparés par la direction de la Société, qui en a la responsabilité.

Les auditeurs indépendants de la Société, KPMG s.r.l./S.E.N.C.R.L., n'ont pas effectué l'examen de ces états financiers selon les normes établies par les Comptables Professionnels Agréés du Canada visant l'examen d'états financiers intermédiaires par les auditeurs de l'entité.

En date du 29 novembre 2018

TECSYS INC.

États financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

États financiers

États consolidés résumés intermédiaires de la situation financière	1
États consolidés résumés intermédiaires de résultat net et du résultat global.....	2
Tableaux consolidés résumés intermédiaires des flux de trésorerie	3
États consolidés résumés intermédiaires des variations des capitaux propres	4
Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires	5

TECSYS Inc.
États consolidés résumés intermédiaires de la situation financière
(non audité)
Aux 31 octobre 2018 et 30 avril 2018
(en millier de dollars canadiens)

	Note	31 octobre, 2018	30 avril, 2018
Actifs			
Actifs courants			
Trésorerie et équivalent de trésorerie		11 708 \$	13 496 \$
Investissement à court terme	6	10,007	-
Créances		13 485	13 939
Travaux en cours		900	617
Autres créances		430	535
Crédits d'impôt		4 964	3 391
Stocks		878	1 145
Charges payées d'avance		2 664	1 829
Total des actifs courants		45 036	34 952
Actifs non courants			
Investissement à long terme		-	10 007
Autres créances à long terme	6	208	215
Crédits d'impôt		4 978	4 840
Immobilisations corporelles		2 759	3 091
Frais de développement différés		1 357	1 850
Autres immobilisations incorporels		1 164	1 342
Goodwill		3 596	3 596
Actifs d'impôt différés		3 595	3 524
Total des actifs non courants		17 657	28 465
Total des actifs		62 693 \$	63 417 \$
Passifs			
Passifs courants			
Créditeurs et charges à payer		8 269 \$	9 087 \$
Partie courante de la dette à long terme		47	47
Produits différés		11 894	10 774
Total des passifs courants		20 210	19 908
Passifs non courants			
Dette à long-terme		51	74
Autres passifs non courants		294	300
Total des passifs non courants		345	374
Total des passifs		20 555	20 282
Capitaux propres			
Capital social	5	19 144	19 144
Surplus d'apport		9 694	9 577
Résultats non distribués		13 407	14 527
Cumul des autres éléments du résultat global	10	(107)	(113)
Total des capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société		42 138	43 135
Total des passifs et des capitaux propres		62 693 \$	63 417 \$
Événement postérieur à la clôture	13		

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités

TECSYS Inc.
États consolidés résumés intermédiaires du résultat net et du résultat global
(non audité)
Trimestre et semestre clos les 31 octobre 2018 et 2017
(en milliers de dollars canadien, sauf les données par action)

	Note	Trimestre clos le 31 octobre 2018	Trimestre clos le 31 octobre 2017	Semestre clos le 31 octobre 2018	Semestre clos le 31 octobre 2017
Produits					
Produits exclusifs		2 461 \$	1 645 \$	3 786 \$	2 893 \$
Produits tiers		1 356	1 447	2 812	2 969
Infonuagique, maintenance et abonnement		6 836	6 446	13 827	13 536
Services professionnels		6 931	7 884	12 998	14 028
Frais remboursables		600	650	1 043	1 157
Total des produits		18 184	18 072	34 466	34 583
Coût des ventes					
Produits		1 369	1 372	2 644	2 732
Services	8	6 705	6 612	13 685	13 504
Frais remboursables		600	650	1 043	1 157
Total du coût des ventes		8 674	8 634	17 372	17 393
Marge brute		9 510	9 438	17 094	17 190
Charges d'exploitation					
Frais de vente et de commercialisation		4 100	3 851	7 534	7 484
Frais généraux et charges administratives		1 931	1 611	3 511	3 187
Frais de recherche et de développement, après les crédits d'impôt		2 655	2 381	5 323	4 859
Total de charges d'exploitation		8 686	7 843	16 368	15 530
Bénéfice d'exploitation		824	1 595	726	1 660
Produits financiers nets	9	(49)	(33)	(141)	(67)
Bénéfice avant impôt sur le résultat		873	1 628	867	1 727
Impôt sur le résultat		277	272	258	302
Bénéfice attribuable aux propriétaires de la Société		596 \$	1 356 \$	609 \$	1 425 \$
Autres éléments du résultat global					
Partie efficace des variations de la juste valeur des dérivés désignés comme instruments de couverture liés aux produits	10	(44)	(655)	6	140
Résultat global attribuable aux propriétaires de la Société		552 \$	701 \$	615 \$	1 565 \$
Bénéfice de base et dilué par action ordinaire	5	0.05 \$	0.10 \$	0.05 \$	0.11 \$

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités

TECSYS Inc.
États consolidés résumés intermédiaires des flux de trésorerie
(non audité)
Trimestre et semestre clos les 31 octobre 2018 et 2017
(en milliers de dollars canadien)

	Note	Trimestre clos 31 octobre 2018	Trimestre clos 31 octobre 2017	Semestre clos 31 octobre 2018	Semestre clos 31 octobre 2017
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation					
Bénéfice pour la période		596	\$ 1 356	\$ 609	\$ 1 425
Ajustements pour tenir compte de ce qui suit :					
Amortissement des immobilisations corporelles		212	202	435	405
Amortissement des frais de développement différés		280	297	558	599
Amortissement des autres immobilisations incorporelles		121	117	243	235
Produits financiers nets	9	(49)	(33)	(141)	(67)
Différence de change non réalisées et autres		(113)	266	29	(556)
Crédits d'impôts non remboursables		(248)	(179)	(475)	(368)
Rémunération à base d'actions		117	-	117	-
Impôt sur le résultat		265	210	265	210
Activités d'exploitation, compte non tenu des variations des éléments hors trésorerie du fond de roulement liés aux activités d'exploitation		1 181	2 236	1 640	1 883
Créances		(915)	391	454	2 871
Travaux en cours		374	170	(283)	87
Autres créances		262	27	78	(327)
Crédits d'impôt		(740)	(641)	(1 417)	(1 329)
Stocks		44	158	267	39
Charges payées d'avance		(18)	164	(429)	240
Créditeurs et charges à payer		35	702	(818)	(522)
Produits différés		(1 518)	(2 601)	139	(2 835)
Variation des éléments hors trésorerie du fond de roulement liés aux activités d'exploitation		(2 476)	(1 630)	(2 009)	(1 776)
(Sorties) entrées nettes de trésorerie liées aux activités d'exploitation		(1 295)	606	(369)	107
Flux de trésorerie liées aux activités de financement					
Remboursement de la dette à long terme		(11)	(18)	(23)	(37)
Émission d'actions ordinaires	5	-	(1)	-	10 454
Paiement de dividendes	5	(1 308)	(1 178)	(1 308)	(1 178)
Intérêts payés		-	-	-	(1)
(Sorties) entrées nettes de trésorerie liées aux activités de financement		(1 319)	(1 197)	(1 331)	9 238
Flux de trésorerie liées aux activités d'investissement					
Investissement à long terme		-	(10 007)	-	(10 007)
Intérêt reçus	9	64	60	145	96
Acquisitions d'immobilisations corporelles		(66)	(165)	(103)	(253)
Acquisitions d'autres immobilisations incorporelles		(48)	(85)	(65)	(127)
Frais de développement différés		(10)	-	(65)	(72)
(Sorties) entrées nettes de trésorerie liées aux activités d'investissement		(60)	(10 197)	(88)	(10 363)
Diminution nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période		(2 674)	(10 788)	(1 788)	(1 018)
Trésorerie et équivalent de trésorerie au début de la période		14 382	23 246	13 496	13 476
Trésorerie et équivalent de trésorerie au début de la période		11 708	\$ 12 458	\$ 11 708	\$ 12 458

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités

TECSYS Inc.
États consolidés résumés intermédiaires des variations des capitaux propres
(non audité)
Semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017
(en milliers de dollars canadien, sauf les données par action)

	Note	Capital Social Nombre	Capital Social Montant	Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat global	Résultats non distribués	Total
Solde au 30 avril 2018		13 082 376	19 144	\$ 9 577	\$ (113)	\$ 14 527	\$ 43 135
Ajustement lors de la première application de l'IFRS 15	3	-	-	-	-	(421)	(421)
Solde ajusté au 1 mai 2018		13 082 376	19 144	9 577	(113)	14 106	42 714
Bénéfice pour la période		-	-	-	-	609	609
Autres éléments du résultat global pour la période :							
Partie efficace des variations de juste valeur des dérivés désignés comme instruments de couverture liés au produits	9	-	-	-	6	-	6
Résultat global total pour la période		-	-	-	6	609	615
Dividendes aux détenteurs d'instruments de capitaux propre		-	-	-	-	(1 308)	(1 308)
Rémunération à base d'action	7	-	-	117	-	-	117
Total des transactions avec les propriétaires de la Société		-	-	117	-	(1 308)	(1 191)
Solde au 31 octobre 2018		13 082 376	19 144	\$ 9 694	\$ (107)	\$ 13 407	\$ 42 138
Solde au 30 avril 2017		12 315 326	8 349	\$ 9 577	\$ (279)	\$ 13 064	\$ 30 711
Bénéfice pour la période		-	-	-	-	1 425	1 425
Autres éléments du résultat global pour la période :							
Partie efficace des variations de juste valeur des dérivés désignés comme instruments de couverture liés au produits		-	-	-	140	-	140
Résultat global total pour la période		-	-	-	140	1 425	1 565
Actions émises au moyen d'une convention de prise ferme		767 050	10 454	-	-	-	10 454
Dividendes aux détenteurs d'instruments de capitaux propres		-	-	-	-	(1 178)	(1 178)
Total des transactions avec les propriétaires de la Société		767 050	10 454	-	-	(1 178)	9 276
Solde au 31 octobre 2017		13 082 376	18 803	\$ 9 577	\$ (139)	\$ 13 311	\$ 41 552

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

1. Description des activités

TECSYS Inc. (la « Société ») a été constituée en vertu de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions* en 1983. La Société met au point, commercialise et vend des logiciels de gestion de la chaîne d'approvisionnement à l'échelle de l'entreprise aux fins de la logistique de la distribution, de l'entreposage, du transport et au point d'utilisation. La Société offre également des services connexes de consultation, de formation et de soutien. Le siège social est situé au 1, Place Alexis Nihon, Montréal, Canada. La Société réalise la quasi-totalité de ses produits auprès de clients situés aux États-Unis et au Canada. Sa clientèle compte principalement des systèmes de soins de santé et des distributeurs à grand volume de produits distincts. Les états financiers consolidés comprennent les comptes de la Société et ceux de ses filiales entièrement détenues. La Société est cotée en Bourse, et ses actions sont négociées à la Bourse de Toronto sous le symbole TCS.

2. Déclaration de conformité

Les états financiers consolidés résumés intermédiaires et les notes y afférentes ont été établis selon la Norme comptable internationale 34, *Information financière intermédiaire* (l'« IAS 34 ») publiées par l'International Accounting Standards Board (« IASB »). Ils ne contiennent pas toute l'information qui doit être présentée dans des états financiers annuels complets. Certaines informations et notes à fournir figurant habituellement dans les états financiers annuels ont été omises ou résumées lorsqu'elles ne sont pas jugées importantes pour comprendre l'information financière intermédiaire de la Société. Par conséquent, ils doivent être lus conjointement avec les états financiers consolidés de la Société au 30 avril 2017 et pour l'exercice clos à cette date.

La publication des états financiers consolidés résumés intermédiaires a été approuvée par le conseil d'administration en date du 29 novembre 2018.

La préparation des données financières est fondée sur des principes et pratiques comptables conformes à ceux utilisés dans la préparation des états financiers consolidés annuels vérifiés au 30 avril 2018.

3. Nouvelles normes comptables et interprétations publiées, mais n'ayant pas encore été adoptées

À l'exception de ce qui est décrit ci-dessous, les normes comptables appliqués dans les états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités, sont les mêmes normes appliqués que dans les états financiers consolidés de fin d'année de la Société au 30 avril 2018.

Les changements de conventions comptables seront également reflétés dans les états financiers consolidés de la société pour l'exercice terminé au 30 avril 2019.

- a) IFRS 15, Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients (l'« IFRS 15 »)

Le principe de base de l'IFRS 15 est le suivant : une entité doit comptabiliser les produits de manière à présenter le montant du transfert des biens ou services promis qui reflète la contrepartie à laquelle l'entité prévoit avoir droit en échange de ces produits ou services.

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

La Société a déterminé que les deux principaux effets de l'adoption de la norme toucheront les éléments suivants : a) la comptabilisation des accords de licence selon lesquels le client doit renouveler son accord de soutien annuel afin de conserver son droit d'utilisation du logiciel; et b) l'inscription à l'actif des coûts d'acquisition de contrats. Selon les méthodes actuelles de comptabilisation des produits, les produits tirés des licences visées en a) ci-dessus sont différés et comptabilisés progressivement sur une période de 12 mois. Aux termes de l'IFRS 15, les produits tirés du même accord sont comptabilisés progressivement sur la durée du logiciel, qui est de sept ans. Conformément aux méthodes comptables actuelles de la Société, les coûts d'acquisition de contrats, y compris les commissions supplémentaires versées aux employés, sont comptabilisés en charges lorsque le contrat visé commence à générer des produits. Aux termes de l'IFRS 15, la Société inscrira à l'actif les coûts d'acquisition de contrats pour les contrats dont la durée est d'au moins 12 mois et amortira ces coûts lorsque les produits sont comptabilisés progressivement sur la durée du contrat.

i) Impact de la transition

Effectif le 1er mai 2018, la société a adopté l'IFRS 15 utilisant la méthode du rattrapage cumulatif, ce qui a pour effet d'adopter cette norme le 1er mai 2018, date de début de l'application. Par conséquent l'information présentée pour fin d'année terminée 30 avril 2018 n'a pas été redressée. Elle reste tel que précédemment rapporté selon l'IAS 18, l'IAS 11 et les interprétations connexes.

Les tableaux suivants résument l'impact de la transition à l'IFRS 15 sur les états consolidés intermédiaires de la situation financière au 1er mai 2018 et les résultats consolidés résumés intermédiaires du résultat net et du résultat global pour le trimestre et semestre clos le 31 octobre 2018. Il n'y a pas eu d'impact sur l'état consolidés résumés intermédiaires des flux de trésoreries :

	Impact de l'adoption de l'IFRS 15 le 1 mai 2018
Licences de logiciel – Produit différés	(981) \$
Frais d'acquisition de contrats précédemment passés en charge – Charges payées d'avance	406
Impact sur l'impôt – Actif d'impôt différé	154
Impact au 1er mai 2018 – Résultats non distribués	(421) \$

	Impact de l'adoption de l'IFRS 15 pour le trimestre terminé le 31 octobre 2018	Impact de l'adoption de l'IFRS 15 pour le semestre terminé le 31 octobre 2018
Revenus – Produits exclusifs - Augmentation	26 \$	177 \$
Charges d'exploitation – Vente et commercialisation- Augmentation	(39)	(78)
Impact sur l'impôt - Actif d'impôt différé	4	(27)
Impact au 31 octobre 2018 – États consolidés résumés intermédiaires du résultat net et du résultat global	(9) \$	72 \$

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

b) IFRS 9, Instruments financiers (l'« IFRS 9 »)

Le 1er mai 2018, la Société a adopté IFRS 9, qui définit les exigences en matière de comptabilisation et d'évaluation, de dépréciation, de décomptabilisation et de comptabilité générale de couverture. Cette norme simplifie le classement d'un actif financier soit au coût amorti, soit à la juste valeur, par opposition aux multiples classifications autorisées par IAS 39. Cette norme requiert également l'utilisation d'une méthode de dépréciation unique par opposition aux méthodes multiples d'IAS 39. L'approche d'IFRS 9 repose sur la façon dont une entité gère ses instruments financiers dans le contexte de son modèle économique et des caractéristiques des flux de trésorerie contractuels des actifs financiers. La norme ajoute également des indications sur la classification et l'évaluation des passifs financiers.

Les créances clients et autres débiteurs qui ont été classés comme prêts et créances selon IAS 39 sont classés dans les actifs financiers évalués au coût amorti. L'évaluation initiale des actifs financiers de la Société n'est pas modifiée. Les dépréciations des actifs financiers sont basées sur le modèle gestion du risque de crédit («RDC») selon IFRS 9, plutôt que sur le modèle de la perte encourue selon IAS 39. Les RDC sont une estimation pondérée des pertes de crédit. La société a calculé les RDC sur la base de facteurs spécifiques à chaque client et de la perte de crédit réelle au cours des deux dernières années. Sur la base de notre analyse, les taux de défaut historiques représentent généralement une approximation raisonnable pour les défauts de paiement futurs prévus. En pourcentage du chiffre d'affaires, la perte de crédit réelle de la société n'a pas été significative.

Il n'y a pas d'impact suite au changement à l'IFRS 9 depuis la publication des résultats de l'état de la situation financière de la Société au 1 mai 2018.

4. Nouvelles normes comptables et interprétations publiées, mais n'ayant pas encore été adoptées

IFRS 16, Contrats de location (l'« IFRS 16 »)

En janvier 2016, l'IASB a publié l'IFRS 16, qui précise la manière dont une entité est tenue de comptabiliser, d'évaluer, de présenter les contrats de location et de fournir des informations à leur sujet. La norme contient un modèle unique de comptabilisation par le preneur exigeant la comptabilisation des actifs et des passifs pour tous les contrats, sauf si la durée du contrat est de 12 mois ou moins ou que l'actif sous-jacent a une faible valeur monétaire. Les bailleurs classent toujours les contrats de location en tant que contrats de location-financement et contrats de location simple, car la comptabilisation par le bailleur reste largement inchangée dans l'IFRS 16 par rapport à la norme précédente, l'IAS 17, Contrats de location. L'IFRS 16 s'applique pour les exercices ouverts à compter du 1er janvier 2019, et l'adoption anticipée est permise uniquement si l'IFRS 15 a également été adoptée. La Société évalue actuellement l'incidence de l'adoption de cette norme sur ses états financiers consolidés. La Société prévoit que la première application de l'IFRS 16 aura pour effet d'entraîner la comptabilisation de passifs liés aux contrats de location simple (principalement au titre de la location de locaux) à l'état consolidé de la situation financière et d'actifs correspondants au titre du droit d'utilisation. La Société s'attend aussi à une diminution du coût lié aux contrats de location simple, contrebalancée par une augmentation correspondante des charges financières et de la dotation à l'amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles découlant de la modification des exigences de comptabilisation, d'évaluation et de présentation.

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

5. Capital social

a) Financement par convention de prise ferme

Le 27 juin 2017, la Société a réalisé un placement portant sur 1 100 050 actions ordinaires de la Société au prix d'offre de 15,00 \$ par action ordinaire, pour un produit brut totalisant 16 500 750 \$ (le « placement »), à savoir 767 050 nouvelles actions émises par la Société, dont 100 050 actions ordinaires achetées par les preneurs fermes aux termes de l'exercice de leur option de surallocation le 27 juin 2017, pour un produit brut de 11 505 750 \$, et le reclassement de 333 000 actions vendues par i) M. David Brereton, président-directeur du conseil de la Société, ii) Dabre Inc., la société de portefeuille de M. David Brereton et iii) Mme Kathryn Ensign-Brereton, la conjointe de M. David Brereton, pour un produit brut totalisant 4 995 000 \$. Le placement a été effectué par voie de prise ferme et les actions ont été souscrites par un syndicat de preneurs fermes dirigé par Cormark Securities Inc. en son nom et au nom de deux autres preneurs fermes.

Les actions ordinaires ont été offertes par voie d'un prospectus simplifié qui a été déposé dans toutes les provinces canadiennes.

Les coûts de transaction directement liés à l'émission des actions nouvelles d'environ 1 016 280\$ (708 085\$ net d'impôt) ont été inscrits en diminution du produit, ce qui a donné lieu à un produit net total afférent au placement de nouvelles actions d'environ 10 489 470 \$.

b) Dividendes

Le 5 juillet 2018, la Société a déclaré un dividende de \$0.05 par action versé le 3 août 2018 aux actionnaires inscrits le 20 juillet 2018.

Le 6 septembre 2018, la Société a déclaré un dividende de 0.05\$ par action versé le 5 octobre 2018 aux actionnaires inscrits le 21 septembre 2018.

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

c) Résultat par action

Résultat de base par action

Le calcul du résultat de base par action est fondé sur le bénéfice attribuable aux actionnaires ordinaires et sur le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation, comme suit :

	Trimestre clos le 31 octobre 2018	Trimestre clos le 31 octobre 2017	Semestre clos le 31 octobre 2018	Semestre clos le 31 octobre 2017
Bénéfice attribuable aux actionnaires ordinaires	596 \$	1 356 \$	609 \$	1 425 \$
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (de base et dilué)	13 082 376	13 082 376	13 082 376	12 844 757
Résultat de base et dilué par action ordinaire	0,05 \$	0,10 \$	0,05 \$	0,11 \$

Pour la période de trois mois et six mois terminées le 31 octobre 2018, 188 000 options ont été exclues du nombre moyen pondéré d'actions dilué étant donné qu'elles n'ont pas d'effet anti-dilutif (aucun pour les mêmes périodes de 2017).

6. Placement à court terme

Le 17 octobre 2017, la Société a investi 10 007 000 \$ dans un certificat de placement garanti (un « CPG ») rachetable de trois ans échéant le 17 octobre 2020. Le CPG porte intérêt au taux de 1,9 % et les intérêts sont versés à la Société une fois l'an. Si le CPG est racheté avant l'échéance mais au moins 31 jours suivant la date de l'investissement initial, la Société recevra des intérêts en fonction de taux d'intérêt variant de 1,35 % à 1,70 %. Le 9 novembre 2018, la Société a racheté 5 000 000 \$ du CPG pour libérer des liquidités pour l'acquisition potentielle d'OrderDynamics Corporation. Voir la note 13 (« Événement postérieur à la date de clôture »).

7. Options d'achat d'actions

Le 5 juillet 2018, la Société a approuvé un régime d'options d'achat d'actions ordinaires pour ses employés et directeurs. La Société peut attribuer des options dans la limite de 10% des actions émises et en circulation. Le régime d'options d'actions est administré par le conseil d'administration, qui peut déterminer, conformément aux conditions du régime, les conditions relatives à chaque option, notamment la mesure dans laquelle chaque option peut être exercée pendant la durée des options.

Le prix d'exercice est généralement déterminé en fonction du cours moyen pondéré des actions ordinaires de la Société pour les 5 jours précédant la date à laquelle le conseil d'administration a attribué l'option.

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

Le 6 septembre 2018, la Société a attribué des options d'achat d'actions comme suit :

	Nombre d'options	Moyenne pondéré Prix d'exercice	Moyenne pondéré Juste valeur
En circulation au 30 avril 2018	-	-	-
Accordé	188 700	17,23	4,42
Exercé	-	-	-
Expiré	-	-	-
En circulation au 31 octobre 2018	188 700	17,23	4,42
Exercable au 31 octobre 2018	-	-	-

Les options émises sont acquises sur une base linéaire trimestrielle (6,25% par trimestre) sur une période d'acquisition de 4 ans et doivent être exercées dans un délai de 5 ans à compter de la date de l'attribution.

La juste valeur des options octroyées le 6 septembre 2018 a été déterminée à l'aide du modèle d'évaluation du prix des options Black-Scholes en utilisant les hypothèses suivantes :

	6 septembre 2018
Moyenne pondérée de la durée prévue de l'option (en année)	5
Moyenne pondérée de la volatilité prévue	28,87%
Moyenne pondérée du dividende	1,16%
Moyenne pondérée du taux d'intérêt sans risque	2,16%

Pour le trimestre et le semestre terminé le 31 octobre 2018, la Société a comptabilisé une charge de rémunération à base d'actions de 0,1 M \$ (aucune pour les mêmes périodes de 2017). Au 31 octobre 2018, la durée de vie contractuelle des 188 700 options émises est de 4,85 ans et aucune de ces options ne sont actuellement exercable.

8. Coût des ventes

Le coût de services se décompose comme suit :

	Trimestre clos le 31 octobre 2018	Trimestre clos le 31 octobre 2017	Semestre clos le 31 octobre 2018	Semestre clos le 31 octobre 2017
Charges brutes	7 228 \$	7 093 \$	14 705 \$	14 493 \$
Crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques	(523)	(481)	(1 020)	(989)
	6 705 \$	6 612 \$	13 685 \$	13 504 \$

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

9. Produits financiers nets

	Trimestre clos le 31 octobre 2018	Trimestre clos le 31 octobre 2017	Semestre clos le 31 octobre 2018	Semestre clos le 31 octobre 2017
Charges d'intérêts sur des passifs financiers évalués au coût amorti	- \$	- \$	- \$	1 \$
Perte de change	15	27	4	28
Produits d'intérêts sur les dépôts bancaires et autres	(64)	(60)	(145)	(96)
Produits financiers nets comptabilisées dans le bénéfice	(49) \$	(33) \$	(141) \$	(67) \$

10. Instruments financiers dérivés et gestion du risque

La Société est exposée au risque de change, car une certaine tranche de ses ventes et de ses charges est engagée en dollars américains et que, de ce fait, elle possède des créances et des créditeurs et des charges à payer libellés en dollars américains. De plus, certains éléments de sa trésorerie et de ses équivalents de trésorerie sont libellés en dollars américains. Ces soldes peuvent donc entraîner des profits ou des pertes en raison des fluctuations de cette devise. La Société peut conclure des contrats de change afin de a) neutraliser l'incidence de la fluctuation du dollar américain sur la réévaluation de ses actifs monétaires nets libellés en dollars américains et de b) couvrir les produits futurs hautement probables libellés en dollars américains. La Société a recours à des instruments financiers dérivés uniquement aux fins de la gestion du risque, et non pour réaliser des profits. Par conséquent, toute variation des flux de trésorerie associée à des instruments dérivés est contrebalancée par les variations des flux de trésorerie liées à la position nette des devises et la comptabilisation de produits futurs hautement probables libellés en dollars américains et de créances connexes.

Instruments dérivés non désignés comme couvertures

Au 31 octobre 2018, la Société avait des contrats de change en cours dont les dates d'échéance diverses s'échelonnent jusqu'au 31 décembre 2018 visant la conversion de 2 100 000 \$ US en dollars canadiens à des taux moyens de 1,3009 \$ CA dans le but d'obtenir 2 732 000 \$ CA. Au 31 octobre 2018, la Société a enregistré des pertes de change cumulées non réalisées de 30 000 \$ inclus dans les créditeurs et charges à payer qui représentent la variation de la juste valeur de ces contrats depuis leur création et leur évaluation initiale.

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

Au 31 octobre 2017, la Société avait des contrats de change en cours dont les dates d'échéance diverses s'échelonnent jusqu'au 29 décembre 2017 visant la conversion de 2 550 000 \$ US en dollars canadiens à des taux moyens de 1,2464 \$ CA dans le but d'obtenir 3 178 000 \$ CA. Au 31 octobre 2017, la Société a enregistré des pertes de change cumulées non réalisées de 110 000 \$ inclus dans les créditeurs et charges à payer qui représentent la variation de la juste valeur de ces contrats depuis leur création et leur évaluation initiale.

Instruments dérivés désignés comme couvertures de produits

Au 31 octobre 2018, la Société avait des contrats de change en cours visant la conversion de 12 300 000 \$ US en dollars canadiens à des taux moyens de 1,2611 \$ CA dans le but d'obtenir 15 512 000 \$ CA. Dans les contrats de change en cours désignés comme couvertures d'un montant de 12 300 000 \$ US, une tranche de 8 000 000 \$ US a trait aux produits hautement probables libellés en dollars américains attendus au cours des cinq prochains mois, tandis qu'une tranche de 4 300 000 \$ US a trait à des produits réalisés libellés en dollars américains. Au 31 octobre 2018, la Société a enregistré des pertes de change cumulées non réalisées de 265 000 \$ qui représentent la variation de la juste valeur de ces contrats depuis leur création et leur évaluation initiale. La perte au titre de la juste valeur a été enregistré dans les créditeurs et charges à payer à l'état consolidé de la situation financière.

Au 31 octobre 2017, la Société avait des contrats de change en cours dont les dates d'échéance diverses s'échelonnent jusqu'au 29 juin 2018 visant la conversion de 10 000 000 \$ US en dollars canadiens à des taux moyens de 1,2949 \$ CA dans le but d'obtenir 12 950 000 \$ CA. Dans les contrats de change en cours désignés comme couvertures d'un montant de 10 000 000 \$ US, une tranche de 6 000 000 \$ US a trait aux produits hautement probables libellés en dollars américains attendus au cours des cinq prochains mois, tandis qu'une tranche de 4 000 000 \$ US a trait à des produits réalisés libellés en dollars américains. Au 31 octobre 2017, la Société a enregistré des profits de change cumulés non réalisés de 66 000 \$ qui représentent la variation de la juste valeur de ces contrats depuis leur création et leur évaluation initiale. Le profit au titre de la juste valeur de 257 000 \$ de certains dérivés a été enregistré dans les autres créances et la perte au titre de la juste valeur de 191 000 \$ des autres dérivés a été enregistré dans les créditeurs et charges à payer à l'état consolidé de la situation financière.

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

Le tableau suivant présente l'évolution des autres éléments du résultat global depuis que les instruments dérivés ont été désignés comme des instruments dérivés de couvertures.

	Trimestre clos le 31 octobre 2018	Trimestre clos le 31 octobre 2017	Semestre clos le 31 octobre 2018	Semestre clos le 31 octobre 2017
Cumul des autres éléments du résultat global au début de la période	(63) \$	516 \$	(113) \$	(279) \$
(Perte) gain nette sur les dérivés désignés comme couvertures des flux de trésorerie	(173)	(444)	(403)	743
Montants reclassés du cumul des autres éléments du résultat global au résultat net et compris dans ce qui suit :				
Diminution (augmentation) de produits	103	(290)	318	(382)
Perte (gain) de change dans les charges financières nettes	26	79	91	(221)
Cumul des autres éléments du résultat global	(107) \$	(139) \$	(107)\$	(139) \$

Au 31 octobre 2018, la totalité de la perte nette présentée dans le cumul des autres éléments du résultat global devait être classée dans le résultat net au cours des cinq prochains mois.

La juste valeur des instruments financiers dérivés est fondée sur des cours à terme compte tenu des cours du marché, des taux d'intérêt, de la volatilité et du risque de crédit de l'instrument financier. La hiérarchie de la juste valeur liée aux contrats de change en cours est catégorisée comme étant de niveau 2.

11. Transactions avec des parties liées

Les principaux dirigeants comprennent les membres du conseil d'administration (membres de la direction et non-membres de la direction) et les membres du comité de direction qui ce rapport directement au président et chef de la direction de la Société.

Au 31 octobre 2018, les principaux dirigeants et leurs conjoints contrôlent 31.1 % (31.9% au 31 octobre 2017) des actions ordinaires émises de la Société.

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

La rémunération versée ou à verser aux principaux dirigeants au titre de leurs services s'établit comme suit :

	Trimestre clos le 31 octobre 2018	Trimestre clos le 31 octobre 2017	Semestre clos le 31 octobre 2018	Semestre clos le 31 octobre 2017
Salaires	999 \$	976 \$	1 775 \$	1 612 \$
Autres avantages à court terme	40	42	97	92
Versements aux régimes à cotisations définies	17	13	36	29
	1 053 \$	1 031 \$	1 908 \$	1 733 \$

Conformément aux dispositions du régime d'achat d'actions actuel des principaux dirigeants et d'autres employés de la direction, la Société a fourni des prêts sans intérêts de 252 000 \$ (538 000 \$ - l'exercice 2018) aux principaux dirigeants et d'autres employés de la direction pour leur faciliter l'achat d'actions de la Société au cours du semestre clos le 31 octobre 2018. Les prêts en cours au 31 octobre 2018 totalisaient 412 000 \$ (305 000 \$ - 30 avril 2018).

12. Secteurs opérationnels

La direction a structuré la Société en un seul secteur isolable, soit celui de la mise au point et de la commercialisation de logiciels de distribution et de services connexes à l'échelle de l'entreprise. Les immobilisations corporelles, le goodwill et les autres immobilisations incorporelles de la Société sont situés en quasi-totalité au Canada. Les filiales de la Société situées aux États-Unis et en Angleterre sont des entreprises de vente et de service offrant uniquement des services de mise en œuvre et de soutien.

Un résumé des produits selon les secteurs géographiques dans lesquels sont établis les clients de la Société figure ci-après :

	Trimestre clos le 31 octobre 2018	Trimestre clos le 31 octobre 2017	Semestre clos le 31 octobre 2018	Semestre clos le 31 octobre 2017
Canada	6 798 \$	5 580 \$	12 645 \$	9 880 \$
États-Unis	11 110	11 931	21 465	23 742
Autres	276	561	356	961
	18 184 \$	18 072 \$	34 466 \$	34 583 \$

TECSYS Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés résumés intermédiaires
(non audités)

Trimestres et semestres clos les 31 octobre 2018 et 2017

(en dollars canadiens, les montants des tableaux sont en milliers de dollars, à moins d'indication contraire)

13. Événement postérieur à la date de clôture

(a) Acquisitions:

Le 14 novembre 2018, la Société a acheté 100% des actions et pris en charge la dette en cours de OrderDynamics pour un prix d'achat total de 13 375 000 \$, sous réserve d'ajustements aux états financiers finaux et du fond de roulement. La Société a financé le prix d'achat avec les liquidités existantes.

(b) Dividendes :

Le 29 novembre 2018, le conseil d'administration de la société a approuvé une augmentation de 10% du dividende trimestriel, lequel est passé de 0,05 \$ par action à 0,055 \$ par action. Par conséquent, la Société a déclaré un dividende de 0,055 \$ par action devant être versé le 11 janvier 2019 aux actionnaires inscrit le 21 décembre 2018.

TECSYS Inc.
1, Place Alexis Nihon
Bureau 800
Montréal, Québec H3Z 3B8
Canada
Tél. : (800) 922-8649
(514) 866-0001
Téléc. : (514) 866-1805

www.tecsys.com

©2018, TECSYS Inc.

Tous les noms, marques de commerce, produits et services mentionnés dans le présent communiqué sont des marques de commerce, déposées ou non, de leurs titulaires respectifs.

Imprimé au Canada



TECSYS®
Au cœur de votre chaîne
d'approvisionnement.^{inc}