



Technologies D-BOX annonce des revenus et un résultat net records pour le deuxième trimestre de l'exercice 2025

Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

(1) Il y a lieu de se reporter à la rubrique intitulée « mesures de performance non conformes aux IFRS » du présent communiqué de presse.

FAITS SAILLANTS DU T2 DE L'EXERCICE 2025

- Chiffre d'affaires trimestriel record de 12,1 millions de dollars, en hausse de 12 % par rapport au T2 2024
- BAIIA ajusté¹ record de 2,9 millions de dollars, soit 24 % des revenus totaux
- Résultat net record de 2,1 millions de dollars, soit 17% des revenus totaux
- Trésorerie provenant des activités d'exploitation de 3,0 millions de dollars pour les six premiers mois de l'exercice 2025

MONTRÉAL, 12 nov. 2024 -- Technologies D-BOX inc. (« D-BOX » ou la « Société ») (TSX : DBO), chef de file mondial des expériences haptiques et immersives, a annoncé aujourd'hui les résultats de son second trimestre clos le 30 septembre 2024.

« Nous sommes encouragés par le dynamisme que nous avons observé ce trimestre dans chacune de nos sources de revenus, malgré un environnement difficile. Nous poursuivons notre stratégie en nous concentrant sur trois marchés commerciaux clés – le marché des salles de cinéma, le marché des simulateurs de course et celui de la simulation et de la formation professionnelles - qui ont tous enregistré une croissance de leurs revenus au cours du trimestre. Grâce à notre progression, nous avons dépassé le point d'inflexion de notre chiffre d'affaires et positionnons D-BOX pour une rentabilité continue et accrue. Nous sommes également heureux de constater que l'industrie reprend tranquillement son élan après les perturbations de l'année dernière », a déclaré Sébastien Mailhot, président et chef de la direction de D-BOX.

Résultats opérationnels du deuxième trimestre de 2025

Au cours du second trimestre, les revenus ont atteint 12,1 millions de dollars, soit une augmentation de 1,3 million de dollars, ou 12 % de croissance par rapport à l'année précédente. Ce chiffre comprend 8,9 millions de dollars de ventes de systèmes, en hausse de 3 %, et 3,2 millions de dollars de revenus de redevances, en hausse de 49 % par rapport aux 2,1 millions de dollars un an plus tôt grâce à la présence accrue de D-BOX et au succès du film Deadpool & Wolverine au second trimestre.

Nos ventes de systèmes sur les marchés du divertissement ont totalisé 6,8 millions de dollars, dont 6 millions de dollars de revenus tirés du marché des salles de cinéma et du marché des simulateurs de course, deux marchés commerciaux clés qui, ensemble, ont augmenté de 21 % par rapport à l'année précédente. La croissance des revenus dans ces marchés a été principalement soutenue par le déploiement continu auprès des clients majeurs, avec l'ajout de 22 nouvelles installations nettes d'écrans D-BOX en salles de cinéma, ce qui porte notre total à 955 écrans au 30 septembre 2024. Les ventes ont également été soutenues par la présence grandissante des centres de simulateurs de course et le renforcement de nos relations avec nos clients et partenaires, notamment avec la Fédération internationale de l'automobile (FIA). Notre troisième marché commercial clé, celui de la simulation et de la formation professionnelles, a terminé le trimestre avec 2,1 millions de dollars en ventes de systèmes, soit une hausse de 3 % par rapport à l'année précédente, ce qui témoigne de la stabilité de nos activités dans ce marché. La croissance des revenus dans les ventes de systèmes a été partiellement compensée par l'impact de 1 million de dollars lié à la cessation de nos activités dans le marché des équipements vendus directement au consommateur, tel que communiqué précédemment. Cela reflète notre décision stratégique de nous concentrer sur nos marchés commerciaux les plus performants.

Dans l'ensemble, nous sommes satisfaits de la performance record de nos ventes au cours du trimestre, avec une croissance dans nos trois marchés stratégiques, soulignant la présence accrue de D-BOX et l'amélioration de l'état de l'industrie. Bien que nous soulignions cette surperformance, il est important de tenir compte de la variabilité des revenus trimestriels et de l'importance d'évaluer la performance de la Société sur une période consécutive de douze mois.

(Tous les montants sont en milliers de dollars canadiens)	Cumul 6 mois							
	T2 2025	T2 2024	Var. (\$)	Var. (%)	2025	2024	Var. (\$)	Var. (%)
Revenus								
Ventes de systèmes								
Divertissement ²	6,782	6,625	157	2%	11,014	11,168	(154)	(1)%
Simulation et formation	2,147	2,083	64	3%	4,241	5,020	(779)	(16)%
Total des ventes de systèmes	8,929	8,708	221	3%	15,255	16,188	(933)	(6)%
Droits d'utilisation, location et maintenance ("redevances")	3,188	2,144	1,044	49%	5,624	5,155	469	9%
Revenus totaux	12,117	10,852	1,265	12%	20,879	21,343	(464)	(2)%

2) Les ventes de systèmes de divertissement comprennent les marchés commerciaux des salles de cinéma et de la simulation de course ainsi que le marché des équipements vendus directement au consommateur dont D-BOX s'est retiré à partir de février 2024.

D-BOX a généré une marge brute de 6,4 millions de dollars, en hausse de 1,5 million de dollars par rapport à l'année précédente, grâce à l'augmentation des revenus et à l'amélioration de la marge brute. Au second trimestre, la marge brute de 53 % a augmenté de 8 points de pourcentage par rapport aux 45 % de l'année précédente, principalement en raison d'une proportion plus élevée de revenus issus des redevances et d'une composition des revenus plus favorable dans les ventes de systèmes, alors que nous quittons le marché des équipements vendus directement au consommateur à marge plus faible. Nous soulignons l'impact très positif sur notre rentabilité qu'entraîne une proportion accrue de revenus de redevances, par rapport à nos revenus totaux. Cependant, nous avertissons que ce flux de revenus peut fluctuer en raison de la saisonnalité des lancements de films et des réactions variables des consommateurs.

Les dépenses d'exploitation de 4,2 millions de dollars au second trimestre sont restées globalement stables par rapport à celles de l'année précédente. Exprimées en pourcentage du chiffre d'affaires, les dépenses d'exploitation se sont améliorées de 4 points de pourcentage, reflétant l'effet de levier du chiffre d'affaires. La société a généré un bénéfice d'exploitation de 2,2 millions de dollars, soit 18 % du chiffre d'affaires total, contre 0,6 million de dollars, soit 5 % du chiffre d'affaires total, il y a un an. L'augmentation du bénéfice d'exploitation reflète l'augmentation des ventes et de la marge brute. Le BAIIA ajusté¹ s'est élevé à 2,9 millions de dollars, soit 24 % du chiffre d'affaires total, contre 1,1 million de dollars, soit 10 % du chiffre d'affaires total, il y a un an.

En conséquence, la société a réalisé un résultat net trimestriel record de 2,1 millions de dollars, contre 0,4 million de dollars un an plus tôt. À la fin du trimestre, D-BOX disposait d'une trésorerie et de facilités de crédit non utilisées totalisant 13,2 millions de dollars.

Résultats opérationnels depuis le début de l'exercice

Les revenus totaux pour le second semestre terminé le 30 septembre 2024 s'élevaient à 20,9 millions de dollars, soit une baisse de 0,5 million de dollars ou de 2 % par rapport à l'année précédente. Cette baisse est principalement due à une diminution de 0,9 million de dollars des ventes de systèmes, partiellement compensée par une augmentation des revenus de redevances de 0,4 million de dollars, soit 9 % par rapport à l'année précédente. Nos ventes de systèmes sur les marchés du divertissement ont diminué de 1 %, malgré une forte croissance à un chiffre sur les marchés des salles de cinéma et celui des simulateurs de course; cette augmentation ayant été largement contrebalancée par l'arrêt de nos activités sur le marché des équipements vendus directement aux consommateurs, comme indiqué précédemment. Les ventes dans le marché de la simulation et de la formation professionnelles ont baissé de 16 % en raison du calendrier des commandes, qui devraient être rattrapées plus tard dans l'année.

La marge brute de 53% a augmenté d'environ 5 points de pourcentage par rapport à l'an dernier, reflétant une plus grande proportion de revenus provenant de revenus de redevances, une composition plus favorable des revenus dans les ventes de systèmes et l'impact de la cessation de nos activités dans le marché des équipements vendus directement au consommateur à marge plus faible. Les dépenses d'exploitation de 9,0 millions de dollars sont restées globalement stables d'un exercice à l'autre. En conséquence, la marge d'exploitation de 10 % et l'EBITDA ajusté en pourcentage des ventes de 15 % ont tous deux augmenté de 4 points de pourcentage par rapport à l'an dernier. Reflétant la baisse des charges financières par rapport à l'année dernière, le résultat net a augmenté de 0,9 million de dollars pour atteindre 1,8 million de dollars, ce qui équivaut au double par rapport au premier semestre de l'année dernière. Les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation pour les six premiers mois de l'exercice ont totalisé 3,0 millions de dollars, contre 0,9 million de dollars l'an dernier, principalement en raison de l'augmentation du résultat net et de la diminution des investissements dans le fonds de roulement.

AVIS DE PRÉSENTATION VIDÉO POUR LES INVESTISSEURS

D-BOX publiera une présentation vidéo pour les investisseurs sur le site web de la Société à <https://www.d-box.com/fr/relations-investisseurs> le vendredi 15 novembre 2024 à 9 h (HE). Pendant la présentation, la direction discutera des résultats du second trimestre de la Société et des perspectives pour le prochain exercice. Les investisseurs sont invités à soumettre des questions pertinentes d'avance par courriel à investors@d-box.com.

Le présent communiqué doit être lu en parallèle avec les états financiers consolidés vérifiés de la Société et le rapport de gestion de l'entreprise en date du 12 novembre 2024. Ces documents peuvent être consultés au www.sedarplus.ca

Information financière supplémentaire - non auditée

(Tous les montants sont en milliers de dollars canadiens)	Cumul 6 mois					
	T2 2025	T2 2024	Var. (%)	2025	2024	Var. (%)
Revenus totaux	12,117	10,852	12%	20,879	21,343	(2)%
Marge brute	6,428	4,868	32%	10,979	10,189	8%
Dépenses d'exploitation	4,212	4,283	(2)%	8,992	8,941	1%
Bénéfice opérationnel	2,216	585	279%	1,987	1,248	59%
BAIIA ajusté ¹	2,905	1,092	166%	3,168	2,349	35%
Charges financières	91	174	(48)%	168	341	(51)%

Résultat net	2,125	402	429%	1,809	898	101%
Marge brute % ¹	53%	45%	8 p.p.	53%	48%	5 p.p.
Dépenses d'exploitation % ¹	35%	39%	(4) p.p.	43%	42%	1 p.p.
Marge d'exploitation % ¹	18%	5%	13 p.p.	10%	6%	4 p.p.
BAIIA ajusté % ¹	24%	10%	14 p.p.	15%	11%	4 p.p.
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				3,001	856	

Au (en milliers de dollars canadiens)	Sept. 30, 2024	Mars 31, 2024
Trésorerie et équivalents de trésorerie	5,169	2,916

1) Il y a lieu de se reporter à la rubrique intitulée « Mesures de performance non conformes aux PCGR » du présent communiqué de presse.

MESURES DE PERFORMANCE NON CONFORMES AUX IFRS

La Société utilise les mesures de performance financière non conformes aux IFRS suivantes dans son rapport de gestion et ses autres communications. Ces mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de définition normalisée aux termes des IFRS et peuvent difficilement être comparées à des mesures portant un nom semblable présentées par d'autres sociétés. Les investisseurs doivent garder à l'esprit que ces mesures visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes aux IFRS qu'aux mesures non conformes aux IFRS dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société. Les mesures de performance non conformes aux IFRS sont décrites comme suit :

1) Le BAIIA représente le bénéfice avant intérêts et financement, impôts sur les bénéfices et amortissement. Les ajustements au BAIIA concernent des éléments qui ne reflètent pas nécessairement la performance opérationnelle sous-jacente de la Société. Comme il n'y a pas de méthode généralement acceptée de calcul du BAIIA, cette mesure n'est pas nécessairement comparable à des mesures de même nom présentées par d'autres émetteurs. Le BAIIA ajusté fournit de l'information utile et complémentaire, permettant notamment d'évaluer la rentabilité et la capacité de la Société à générer des flux de trésorerie des activités d'exploitation. La marge EBITDA ajustée, correspond à l'EBITDA ajusté divisé par les revenus totaux.

Le tableau suivant présente un rapprochement entre le BAIIA ajusté et le résultat net:

(Tous les montants sont en milliers de dollars canadiens)	T2 2025	T2 2024	Cumul 6 mois	
			2025	2024
Résultat net	2,125	402	1,809	898
Amortissement des immobilisations corporelles	258	307	517	562
Amortissement des immobilisations incorporelles	140	193	282	384
Charges financières	91	174	168	341
Impôts sur le résultat	—	9	10	9
Paielements fondés sur des actions	19	17	38	33
Perte de change	(133)	(10)	(61)	122
Frais de restructuration	405	—	405	—
BAIIA Ajusté¹	2,905	1,092	3,168	2,349

2) La marge brute % correspond à la marge brute (\$) divisé par les revenus totaux.

3) Les dépenses d'exploitation % correspondent aux dépenses d'exploitation divisées par les revenus totaux.

4) La marge opérationnelle correspond au bénéfice opérationnel divisé par les revenus totaux.

À PROPOS DE D-BOX

D-BOX crée et redéfinit des expériences réalistes et immersives en faisant bouger tout le corps et en stimulant l'imagination par les effets du mouvement, des vibrations et des textures. D-BOX a collaboré avec certaines des meilleures entreprises au monde pour offrir de nouveaux moyens de raconter des histoires de façon plus captivante. Qu'il s'agisse de films, de jeux vidéo, de musique, de relaxation, d'applications de réalité virtuelle, d'expérience métavers, de divertissement thématique ou de simulateurs professionnels, D-BOX crée une sensation de présence qui fait vibrer le monde d'une façon inédite. Technologies D-BOX Inc. (TSX : DBO) a son siège social à Montréal et possède des bureaux à Los Angeles, aux États-Unis, et à Beijing, en Chine. Consultez [D-BOX.com](https://www.d-box.com).

MISE EN GARDE QUANT AUX ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Certains renseignements figurant dans ce communiqué de presse pourraient constituer des « énoncés prospectifs » au sens des lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières. Les énoncés prospectifs peuvent notamment inclure des énoncés au sujet de la Société, de ses projets, ses activités, ses objectifs, ses opérations, sa stratégie, ses perspectives commerciales, ses résultats financiers et de sa situation financière ou des hypothèses sous-jacentes à ceux-ci. Dans le présent rapport de gestion, les expressions telles que « pouvoir », « probable », « croire », « prévoir », « s'attendre », « avoir l'intention », « planifier », « estimer » et des expressions similaires, leur mode conditionnel ou futur, et leur forme négative,

servent à désigner des énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs ne sauraient être interprétés comme une garantie d'un rendement ou de résultats futurs et n'indiquent pas nécessairement avec précision si ce rendement futur se matérialisera ni comment ou à quel moment il pourra se matérialiser. Du fait même de leur nature, les énoncés prospectifs sont assujettis à de nombreux risques et incertitudes et sont fondés sur plusieurs hypothèses qui donnent lieu à la possibilité que les résultats réels puissent différer sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans ces énoncés prospectifs. Aucune garantie ne peut être donnée que les événements prévus par les énoncés prospectifs se produiront, y compris, mais sans s'y limiter, les projets, les activités, les objectifs, les opérations, la stratégie, les perspectives commerciales, les résultats financiers et la situation de la Société.

Les énoncés prospectifs sont présentés dans ce communiqué de presse en vue de donner des renseignements sur les attentes et les plans actuels de la direction et de permettre aux investisseurs et à d'autres parties de mieux comprendre le contexte dans lequel la Société exerce ses activités. Toutefois, les lecteurs sont mis en garde du fait que ces énoncés prospectifs peuvent ne pas convenir à d'autres fins.

Ces énoncés prospectifs sont fondés sur les renseignements alors disponibles et/ou sur les croyances de bonne foi de la direction à l'égard d'événements futurs. Ils sont assujettis à des risques connus et inconnus, à des incertitudes et à d'autres facteurs imprévisibles, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Société.

Les risques, incertitudes et hypothèses susceptibles de faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs comprennent notamment, mais sans s'y limiter, la capacité d'augmenter les revenus basés sur les redevances et de générer une croissance rentable. Ces éléments et d'autres facteurs de risque qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des attentes exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs sont décrits à la section intitulée « Facteurs de risque » dans la notice annuelle pour l'exercice clos le 31 mars 2024, dont une copie est disponible sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca.

Sauf si les lois canadiennes en valeurs mobilières l'exigent, la Société n'assume aucune obligation de mettre à jour ou de réviser tout énoncé prospectif contenu dans ce communiqué de presse pour tenir compte de renseignements nouveaux, de circonstances ou d'événements subséquents ou pour toute autre raison.

La Société met en garde les lecteurs que les risques énumérés ci-dessus ne sont pas les seuls susceptibles de la toucher. D'autres risques et incertitudes, pour l'instant non connus de la Société ou que celle-ci juge négligeables, pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur ses activités, sa situation financière ou ses résultats d'exploitation.

POUR DE PLUS AMPLES INFORMATIONS, VEUILLEZ COMMUNIQUER AVEC :

Josh Chandler
Chef des finances
Technologies D-BOX inc
514-928-8043
jchandler@d-box.com

Elisabeth Hamaoui
Relations Investisseurs & Communications Stratégiques
Consultante - Elisabeth Hamaoui Conseils
investors@d-box.com