



D-BOX annonce un troisième trimestre solide avec un résultat net avant impôts de 2,7 millions de dollars sur 3,1 millions de dollars de redevances

FAITS SAILLANTS DU TROISIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2026

- Revenus totaux de 13,8 millions de dollars
- BAIIA ajusté¹ de 3,4 millions de dollars
- Résultat net de 9,1 millions de dollars, résultat net avant impôts sur le résultat de 2,7 millions de dollars
- Redevances de 3,1 millions de dollars

MONTREAL, 10 févr. 2026 -- Technologies D-BOX Inc. (« D-BOX » ou la « Société ») (TSX : DBO), a annoncé aujourd'hui les résultats de son troisième trimestre clos le 31 décembre 2025.

« Au troisième trimestre 2026, D-BOX a continué à atteindre son objectif de référence consistant à générer un BAIIA ajusté supérieur à ses revenus de redevances, », a déclaré Naveen Prasad, PDG de D-BOX. « Avec un record de 86 nouvelles installations brutes dans les salles de cinéma au cours du trimestre, notre nombre d'écrans continue d'augmenter, ce qui contribue à alimenter une nouvelle croissance potentielle des redevances. Cette rentabilité, également due en partie à nos efforts assidus en matière de contrôle des coûts, a permis à la Société de comptabiliser certaines pertes fiscales et certains crédits d'impôt inutilisés comme un actif d'impôt différé de 6,4 millions de dollars, portant le bénéfice net à 9,1 millions de dollars au troisième trimestre. Notre solde de trésorerie de 16,2 millions de dollars offre à la Société la flexibilité financière nécessaire pour poursuivre sa mission d'expansion de ses activités et de sa clientèle de manière stratégique et méthodique. »

Résultats d'exploitation du troisième trimestre 2026

Les revenus provenant des redevances au troisième trimestre ont diminué de 3 % pour s'établir à 3,1 millions de dollars, comparativement à 3,2 millions de dollars l'an dernier. Cette baisse d'une année sur l'autre peut être attribuée à un recul global de 6,9 %¹ du box-office nord-américain, et plus particulièrement à une diminution du nombre de superproductions et à une proportion plus élevée de titres qui ont généré une demande moindre pour des expériences cinématographiques haut de gamme. Cette concentration moindre parmi les superproductions a réduit le nombre de titres capables d'attirer un public à la recherche d'expériences immersives. Les films codés D-BOX ont une fois de plus obtenu d'excellents résultats parmi les titres les plus rentables, notamment Avatar : Fire and Ash, Zootopia 2 et Wicked : For Good. D-BOX a continué d'étendre sa présence sur le marché, enregistrant une augmentation de 12,8 % d'une année sur l'autre du nombre d'écrans dans le monde, pour un total de 1 135 écrans actifs.

Les ventes de systèmes de cinéma ont augmenté de 21 % par rapport à l'année précédente, pour atteindre 5,8 millions de dollars. Ces résultats, combinés à un solide pipeline de ventes, témoignent de la dynamique positive dont bénéficie actuellement notre marque, en particulier sur les marchés américain, australien et latino-américain. L'expansion soutenue de nos écrans aux États-Unis témoigne clairement de l'acceptation de notre offre commerciale par le marché. Bien que le nombre net de nouvelles installations d'écrans est resté équivalent à celui de la même période l'année dernière, à 51, le nombre total d'installations a atteint un niveau record de 86. La société a désactivé 35 écrans hors Amérique du Nord, car ils étaient inactifs et ne généraient aucun revenu depuis trois ans en raison d'obstacles géopolitiques sur certains marchés internationaux.

La Société a terminé le trimestre avec 16,2 millions de dollars en trésorerie et 4,1 millions de dollars de revenus différés, soit une augmentation de plus de 3 millions de dollars dans les deux cas, grâce aux acomptes versés en décembre pour des commandes de matériel destiné aux salles de cinéma qui seront livrées et installées au cours des prochains mois. Les groupes de clients de simulation et de formation et de simulation de course ont enregistré une baisse combinée de 8 % au troisième trimestre, principalement en raison de la baisse de la demande des clients de simulation et de formation. Les clients du secteur du cinéma ont contribué à la hausse du chiffre d'affaires total à 13,8 millions de dollars, soit une augmentation de 4 % annuel.

La Société a comptabilisé un actif d'impôt différé de 6,4 millions de dollars lié à la comptabilisation de pertes fiscales et de crédits d'impôt inutilisés antérieurement. La Société a comptabilisé cet actif d'impôt différé en se fondant sur la prévision que des bénéfices imposables futurs seront disponibles et permettront d'utiliser les pertes fiscales et les crédits d'impôt inutilisés. Les récents succès de la Société et les perspectives favorables quant à ses flux de trésorerie futurs et à ses bénéfices imposables justifient la comptabilisation de cet actif.

Le résultat net a atteint un niveau record de 9,1 millions de dollars, ce qui inclut la comptabilisation de l'actif d'impôt différé mentionné ci-haut de 6,4 millions de dollars. Le BAIIA ajusté² pour le trimestre s'est élevé à 3,4 millions de dollars, ce qui représente une marge BAIIA ajustée² de 24 %, en hausse de 31 % par rapport à l'année précédente, ce qui démontre l'attention constante portée au contrôle des coûts et à l'efficacité opérationnelle.

Compte tenu de la variabilité et de la saisonnalité des ventes trimestrielles, nous continuons à souligner l'importance d'évaluer la performance de la Société sur une période de douze mois.

Résultats d'exploitation depuis le début de l'année

Les clients du secteur cinématographique ont représenté 65 % du chiffre d'affaires total pour les neuf mois clos le 31 décembre 2025, contre 60 % l'année précédente. Les ventes de systèmes de cinéma de la Société ont bondi de 74 %, tandis que les redevances ont connu une hausse notable de 31 %. Ces facteurs combinés ont contribué à des résultats d'exploitation records pour les neuf premiers mois de l'année, avec un résultat net avant impôts atteignant 9,2 millions de dollars, malgré des frais de restructuration de 1,2 million de dollars liés à la transition des fonctions de PDG et de Chef des finances. La marge brute a augmenté de deux points de pourcentage, passant de 52 % à 54 %. Cette évolution peut être attribuée en grande partie à la composition du marché et à l'augmentation susmentionnée des revenus de redevances à forte marge. La Société a réussi à rembourser toutes ses dettes portant intérêt, ce qui la place en bonne position pour tirer parti des flux de trésorerie futurs provenant de ses activités d'exploitation.

	Trimestre de trois mois clos				Trimestre de neuf mois clos			
Exercice	2026	2025	Var. (\$)	Var. (%)	2026	2025	Var. (\$)	Var. (%)
Revenus								
Ventes de systèmes								
Salles de cinéma	5 838	4 831	1 007	21 %	16 347	9 370	6 977	74 %
Simulation et formation	1 529	1 956	(427)	(22) %	5 489	6 197	(708)	(11) %
Simulation de course	2 668	2 629	39	1 %	7 581	7 339	242	3 %
Autre	673	720	(47)	(7) %	1 967	2 485	(518)	(21) %
Total des ventes de systèmes	10 708	10 136	572	6 %	31 384	25 391	5 993	24 %
Droits d'utilisation, de location et d'entretien ("redevances")	3 083	3 163	(80)	(3) %	11 553	8 787	2 766	31 %
Revenus totaux	13 791	13 299	492	4 %	42 937	34 178	8 759	26 %

Bilan et liquidités

D-BOX a clôturé le troisième trimestre de l'exercice 2026 dans une position financière solide, avec 16,2 millions de dollars en trésorerie contre une dette totale de 0,4 million de dollars sans intérêt.

Information financière supplémentaire - non auditée

	Trimestre de trois mois clos			Trimestre de neuf mois clos		
Exercice	2026	2025	Var. (%)	2026	2025	Var. (%)
Revenus totaux	13 791	13 299	4 %	42 937	34 178	26 %
Marge brute	7 087	6 687	6 %	23 301	17 666	32 %
Dépenses d'exploitation ⁱ	4 437	5 041	(12) %	14 092	14 117	— %
Bénéfice opérationnel ⁱ	2 650	1 646	61 %	9 209	3 549	159 %
BAIIA ajusté ^{2, i}	3 359	2 565	31 %	12 146	5 733	112 %
Charges financières (produits financiers)	(4)	104	(104) %	57	390	(85) %
Résultat net ⁱ	9 061	1 531	492 %	15 539	3 138	395 %
Résultat de base par action	0,041	0,007	487 %	0,070	0,014	391 %
Résultat dilué par action	0,040	0,007	470 %	0,068	0,014	377 %
Marge brute ⁱ	51 %	50 %	1 p.p.	54 %	52 %	3 p.p.
Dépenses d'exploitation en % des revenus totaux ^{2, i}	32 %	38 %	(6) p.p.)	33 %	41 %	(8) p.p.)
Marge d'exploitation ^{2, i}	19 %	12 %	7 p.p.	21 %	10 %	11 p.p.
Marge BAIIA ajustée ^{2, i}	24 %	19 %	5 p.p.	28 %	17 %	12 p.p.
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation ⁱ	5 985	2 287	162 %	10 095	5 288	91 %
Au (en milliers de dollars canadiens)	31 décembre 2025			31 mars 2025		
Dette totale ²	367			1 221		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	16 183			7 812		
Trésorerie nette (dette nette) ²	15 816			6 591		
BAIIA ajusté (DDM) ²	13 859			7 311		

i) Les résultats du troisième trimestre de l'exercice 2026 comprennent des charges de restructuration de 1 207 \$ liées à un changement du chef des finances et du PDG.

Le présent communiqué doit être lu en parallèle avec les états financiers intermédiaires consolidés résumés non audités de la Société et le rapport de gestion de l'entreprise en date du 10 février 2026. Ces documents peuvent être consultés au www.sedarplus.ca.

Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

MESURES DE PERFORMANCE NON CONFORMES AUX IFRS

La Société utilise les mesures de performance financière non conformes aux IFRS suivantes dans son rapport de gestion et ses autres communications. Ces mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de définition normalisée aux termes des IFRS et peuvent difficilement être comparées à des mesures portant un nom semblable présentées par d'autres sociétés. Les investisseurs doivent garder à l'esprit que ces mesures visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes aux IFRS qu'aux mesures non conformes aux IFRS dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société. Les mesures de performance non conformes aux IFRS sont décrites comme suit :

BAIIA ajusté

Le BAIIA représente le bénéfice avant intérêts et financement, impôts sur les bénéfices et amortissement. Les ajustements au BAIIA concernent des éléments qui ne reflètent pas nécessairement la performance opérationnelle sous-jacente de la Société. Comme il n'y a pas de méthode généralement acceptée de calcul du BAIIA, cette mesure n'est pas nécessairement comparable à des mesures de même nom présentées par d'autres émetteurs. Le BAIIA ajusté fournit de l'information utile et complémentaire, permettant notamment d'évaluer la rentabilité et la capacité de la Société à générer des flux de trésorerie des activités d'exploitation. La marge du BAIIA ajustée, correspond au BAIIA ajusté divisé par les revenus totaux. Un rapprochement entre le résultat net et le BAIIA ajusté est présenté ci-dessous.

	Trimestre de trois mois clos		Trimestre de neuf mois clos	
Exercice	2026	2025	2026	2025
Résultat net	9 061	1 531	15 539	3 138
Amortissement des immobilisations corporelles	298	296	910	897
Amortissement des immobilisations incorporelles	130	134	412	416
Charges financières (produits financiers)	(4)	104	57	390
Impôts sur le résultat	(6 407)	11	(6 387)	21
Paielements fondés sur des actions	256	19	308	57
Perte de change	25	470	100	409
Coûts de restructuration	—	—	1 207	405
BAIIA ajusté	3 359	2 565	12 146	5 733

Dette totale, dette nette et dette totale par rapport au BAIIA ajusté

La dette totale est définie comme le total de la dette bancaire, de la dette à long terme (y compris toute partie à court terme), et la dette nette est calculée comme la dette totale nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie. L'entreprise considère que la dette totale et la dette nette sont des indicateurs importants permettant à la direction et aux investisseurs d'évaluer la situation financière et la liquidité de l'entreprise, et de mesurer son levier financier. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et ne sont donc pas susceptibles d'être comparées à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Le ratio dette totale/BAIIA ajusté est calculé comme la dette nette totale divisée par le BAIIA ajusté des quatre derniers trimestres. Nous pensons que le ratio dette totale/BAIIA ajusté est un indicateur utile pour évaluer la capacité de la Société à gérer sa dette et ses liquidités.

Mesures financières supplémentaires

La marge brute en % correspond à la marge brute divisée par les revenus totaux.

Les dépenses d'exploitation en % correspondent aux dépenses d'exploitation divisées par les revenus totaux.

La marge opérationnelle en % correspond au résultat opérationnel divisé par les revenus totaux

À PROPOS DE D-BOX

Technologies D-BOX Inc. (TSX : DBO) est un leader mondial de la technologie haptique, offrant des expériences de mouvement immersives qui sollicitent le corps et stimulent l'imagination. Nos systèmes brevetés synchronisent le mouvement, les vibrations et la texture avec le contenu à l'écran, enrichissant ainsi la narration sur diverses plateformes. Fortes de plus de 25 ans d'innovation, les solutions de D-BOX sont utilisées dans les salles de cinéma, la simulation de course (sim racing) et la simulation et la formation. Avec son siège social à Montréal, au Canada, et des bureaux à Los Angeles, aux États-Unis, D-BOX continue de redéfinir la manière dont le public expérimente les médias à l'échelle mondiale. Visitez <https://www.d-box.com/>.

POUR DE PLUS AMPLES INFORMATIONS, VEUILLEZ CONTACTER:

David Reid
Chef des finances
Technologies D-BOX Inc.
dreid@d-box.com

D-BOX Relations Médias
media@d-box.com

MISE EN GARDE QUANT AUX ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Certains renseignements figurant dans ce communiqué de presse pourraient constituer des « énoncés prospectifs » au sens des lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières. Les énoncés prospectifs peuvent notamment inclure des énoncés au sujet de la Société, de ses projets, ses activités, ses objectifs, ses opérations, sa stratégie, ses perspectives commerciales, ses résultats financiers et de sa situation financière ou des hypothèses sous-jacentes à ceux-ci. Dans le présent rapport de gestion, les expressions telles que « pouvoir », « probable », « croire », « prévoir », « s'attendre », « avoir l'intention », « planifier », « estimer » et des expressions similaires, leur mode conditionnel ou futur, et leur forme négative, servent à désigner des énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs ne sauraient être interprétés comme une garantie d'un rendement ou de résultats futurs et n'indiquent pas nécessairement avec précision si ce rendement futur se matérialisera ni comment ou à quel moment il pourra se matérialiser. Du fait même de leur nature, les énoncés prospectifs sont assujettis à de nombreux risques et incertitudes et sont fondés sur plusieurs hypothèses qui donnent lieu à la possibilité que les résultats réels puissent différer sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans ces énoncés prospectifs. Aucune garantie ne peut être donnée que les événements prévus par les énoncés prospectifs se produiront, y compris, mais sans s'y limiter, les projets, les activités, les objectifs, les opérations, la stratégie, les perspectives commerciales, les résultats financiers et la situation de la Société.

Les énoncés prospectifs sont présentés dans ce communiqué de presse en vue de donner des renseignements sur les attentes et les plans actuels de la direction et de permettre aux investisseurs et à d'autres parties de mieux comprendre le contexte dans lequel la Société exerce ses activités. Toutefois, les lecteurs sont mis en garde du fait que ces énoncés prospectifs peuvent ne pas convenir à d'autres fins.

Ces énoncés prospectifs sont fondés sur les renseignements alors disponibles ou sur les croyances de bonne foi de la direction à l'égard d'événements futurs. Ils sont assujettis à des risques connus et inconnus, à des incertitudes et à d'autres facteurs imprévisibles, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Société.

Les risques, incertitudes et hypothèses susceptibles de faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs comprennent notamment, mais sans s'y limiter, la durabilité du bénéfice net, soutenue par la vigueur continue des revenus de redevances, l'impact positif continu des mesures de contrôle des coûts passées sur la rentabilité future, et la vigueur soutenue et la création de valeur générées par son modèle d'affaires global et sa discipline opérationnelle. Ces éléments et d'autres facteurs de risque qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des attentes exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs sont décrits à la section intitulée « Facteurs de risque » dans la notice annuelle pour l'exercice clos le 31 mars 2025, dont une copie est disponible sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca.

Sauf si les lois canadiennes en valeurs mobilières l'exigent, la Société n'assume aucune obligation de mettre à jour ou de réviser tout énoncé prospectif contenu dans ce communiqué de presse pour tenir compte de renseignements nouveaux, de circonstances ou d'événements subséquents ou pour toute autre raison.

La Société met en garde les lecteurs que les risques énumérés ci-dessus ne sont pas les seuls susceptibles de la toucher. D'autres risques et incertitudes, pour l'instant non connus de la Société ou que celle-ci juge négligeables, pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur ses activités, sa situation financière ou ses résultats d'exploitation.

¹ Selon <https://www.boxofficemojo.com/>

² Il y a lieu de se reporter à la rubrique intitulée « Mesures de performance non conformes aux IFRS » du présent communiqué de presse.