



5N PLUS

3

RAPPORT DE GESTION

TRIMESTRE
TERMINÉ
LE 30 SEPTEMBRE
2017

Rapport de gestion

Le présent rapport de gestion analyse les résultats d'exploitation et la situation financière de 5N Plus inc. (la « Société » ou « 5N Plus ») et vise à aider le lecteur à mieux comprendre son contexte d'affaires, ses stratégies, sa performance et ses facteurs de risque. Le présent rapport de gestion doit être lu avec les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités pour le troisième trimestre de 2017 et les états financiers consolidés audités et les notes correspondantes pour l'exercice clos le 31 décembre 2016. Le présent rapport de gestion a été préparé conformément aux exigences des Autorités canadiennes en valeurs mobilières.

L'information figurant dans le présent rapport de gestion inclut tous les changements importants survenus jusqu'au 7 novembre 2017, date à laquelle il a été approuvé par le conseil d'administration de la Société. Sauf indication contraire, les termes « nous », « nos », « notre » et « le groupe » font référence à la Société et à ses filiales.

Le « troisième trimestre de 2017 » et le « troisième trimestre de 2016 » correspondent aux périodes de trois mois closes respectivement les 30 septembre 2017 et 2016, et les « neuf premiers mois de 2017 » et les « neuf premiers mois de 2016 » correspondent aux périodes de neuf mois closes respectivement les 30 septembre 2017 et 2016. Tous les montants figurant dans le présent rapport de gestion sont exprimés en dollars américains, et tous les montants présentés dans les tableaux sont en milliers de dollars américains, à moins d'avis contraire. Toute l'information trimestrielle fournie dans le présent rapport de gestion est fondée sur des montants non audités.

Mesures non conformes aux IFRS

Le présent rapport de gestion renferme également des montants qui ne sont pas des mesures de la performance conformes aux IFRS. Ces mesures sont définies à la fin du présent rapport de gestion à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Mise en garde relative aux énoncés prospectifs

Certains énoncés compris dans le présent rapport de gestion peuvent être prospectifs au sens des lois sur les valeurs mobilières en vigueur. Ces énoncés prospectifs sont fondés sur les meilleures estimations dont dispose la Société à ce jour et comportent un certain nombre de risques connus et inconnus, d'incertitudes et d'autres facteurs qui peuvent faire en sorte que les résultats, la performance ou les réalisations réels de la Société diffèrent sensiblement des résultats, de la performance ou des réalisations futurs, exprimés ou sous-entendus dans ces énoncés prospectifs. Une description des risques qui touchent l'entreprise et les activités de la Société est présentée à la rubrique « Risques et incertitudes » du rapport de gestion de 2016 de 5N Plus daté du 21 février 2017 et aux notes 11 et 12 des états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités pour les périodes de trois mois et de neuf mois closes les 30 septembre 2017 et 2016, qui peuvent être consultés sur le site SEDAR à l'adresse www.sedar.com. En règle générale, les énoncés prospectifs se distinguent par l'emploi du futur et du conditionnel et par l'utilisation de termes tels que « croire » ou « s'attendre à », à la forme positive et négative, de variantes de ces termes ou de termes similaires. Rien ne garantit que les événements prévus dans l'information prospective du présent rapport de gestion se produiront, ou s'ils se produisent, quels seront les avantages que 5N Plus pourra en tirer. Plus particulièrement, rien ne garantit la performance financière future de 5N Plus. L'information prospective contenue dans le présent rapport de gestion est valable en date de celui-ci, et la Société n'a aucune obligation de mettre publiquement à jour cette information prospective afin de tenir compte de nouveaux renseignements, obtenus ultérieurement ou autrement, à moins d'y être obligée en vertu des lois sur les valeurs mobilières en vigueur. Le lecteur est averti de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs.

Aperçu

5N Plus est un chef de file de la production de produits chimiques spécialisés et de matériaux d'ingénierie. La Société, entièrement intégrée, possède des installations de recyclage en boucle fermée. Son siège social est situé à Montréal (Québec, Canada) et elle compte des installations de production et des bureaux de vente dans plusieurs pays, notamment en Europe, en Amérique et en Asie. À partir de diverses technologies brevetées et éprouvées, 5N Plus fabrique des produits utilisés dans plusieurs applications pharmaceutiques, électroniques et industrielles avancées. Parmi les principaux produits, mentionnons, entre autres, les métaux purifiés comme le bismuth, le gallium, le germanium, l'indium, le sélénium et le tellure, les produits chimiques inorganiques basés sur ces types de métaux et les substrats de composés semi-conducteurs. Un grand nombre de ces produits sont des précurseurs critiques et des éléments indispensables sur certains marchés, tels ceux des modules solaires, des diodes électroluminescentes et des matériaux écologiques.

Information sectorielle

Deux secteurs opérationnels sont présentés par la Société, soit le secteur Matériaux électroniques et le secteur Matériaux écologiques. Les opérations et activités qui s'y rapportent sont gérées dans ce sens par les principaux décideurs de la Société. Des données financières et opérationnelles sectorielles, qui constituent les principaux indicateurs de performance, sont utilisées pour gérer ces secteurs opérationnels, pour analyser la performance et pour affecter les ressources. La performance financière d'un secteur donné est évaluée principalement en fonction des produits et du BAIIA ajusté¹, lesquels font l'objet d'un rapprochement avec les chiffres consolidés en tenant compte des produits et des charges de la Société.

Les activités du secteur Matériaux électroniques sont exercées en Amérique du Nord, en Europe et en Asie. Celles-ci consistent en la production et en la vente de métaux affinés, de composés et d'alliages qui sont utilisés principalement dans diverses applications électroniques. Les marchés essentiellement concernés sont ceux des produits photovoltaïques (énergie solaire terrestre et spatiale), des diodes électroluminescentes (DEL), des afficheurs, des produits électroniques à haute fréquence, de l'imagerie médicale et des produits thermoélectriques. La plupart des produits du secteur sont associés à des métaux comme le cadmium, le gallium, le germanium, l'indium et le tellure. Ceux-ci sont vendus sous leur forme élémentaire ou en alliages ainsi que sous la forme de produits chimiques, de composés et de substrats. Les produits et les résultats associés aux services et aux activités de recyclage fournis aux clients du secteur Matériaux électroniques sont également inclus dans le secteur Matériaux électroniques. L'équipe de direction du secteur Matériaux électroniques est responsable de la gestion de ces activités.

Le secteur Matériaux écologiques est dénommé ainsi, car il est principalement associé au bismuth, l'un des rares métaux lourds n'ayant pas d'effet nuisible sur la santé humaine ni sur l'environnement. Par conséquent, le bismuth est de plus en plus utilisé dans un certain nombre d'applications pour remplacer des métaux et des produits chimiques plus nocifs. Les activités du secteur Matériaux écologiques sont exercées en Amérique du Nord, en Europe et en Asie. Celles-ci consistent en la production et en la vente de bismuth et de produits chimiques dérivés du bismuth affiné, d'alliages à bas point de fusion ainsi que de sélénium et de produits chimiques dérivés du sélénium affiné. Ces produits sont utilisés dans le secteur pharmaceutique et la production d'aliments pour animaux de même que dans certaines applications industrielles comme les enduits, les pigments, les alliages métallurgiques et l'électronique. L'équipe de direction du secteur Matériaux écologiques est responsable de la gestion de ces activités.

Les charges du siège social et les frais généraux, frais de vente et frais d'administration non affectés ainsi que les charges financières (produits financiers) ont été regroupés sous la rubrique « Siège social ».

Vision et stratégie

À titre de chef de file mondial dans le domaine de la technologie des matériaux, comptant des employés et des actifs partout dans le monde, nous sommes déterminés à donner à nos employés les moyens qu'il faut pour les inciter à offrir collectivement un rendement remarquable ainsi qu'à optimiser l'utilisation des ressources pour atteindre des rendements financiers concurrentiels.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Le 12 septembre 2016, la Société a dévoilé son plan stratégique 5N21 (le « plan 5N21 »), qui vise à améliorer la rentabilité tout en réduisant la volatilité des bénéfices. Le plan s'articule autour de trois piliers principaux :

1. Dégager une valeur accrue des activités principales et des actifs mondiaux;
2. Optimiser l'équilibre de l'apport des activités en amont et en aval;
3. Assurer une croissance continue de la qualité grâce aux initiatives de croissance en cours et aux possibilités de fusion et d'acquisition futures.

Faits saillants du troisième trimestre de 2017 – Les retombées positives du plan 5N21 continuent de se faire sentir : hausse importante du résultat d'exploitation par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent, poursuite de la réduction de la dette nette, achèvement des initiatives lancées en 2016 visant à optimiser la présence géographique de la Société, et rendement du capital investi (RCI) concurrentiel.

Les résultats du troisième trimestre font suite au ralentissement cyclique habituel de la production et des expéditions, tout particulièrement en Europe. Les résultats pour les périodes de trois mois et de neuf mois reflètent les retombées des diverses mesures prises au cours des derniers trimestres pour augmenter l'efficacité et améliorer la compétitivité, notamment l'optimisation de la présence géographique de la Société, son approche sélective en matière d'investissement en vue de faire croître ses gammes de produits à valeur ajoutée et ses investissements en recherche et en développement afin de pouvoir répondre à la demande future dans les secteurs technologiques de pointe.

- Pour le troisième trimestre de 2017, la Société a inscrit un BAIIA ajusté¹ de 6,2 M\$ et un BAIIA¹ de 6,4 M\$, par rapport à un BAIIA ajusté de 6,8 M\$ et un BAIIA de 2,1 M\$ pour le trimestre correspondant de 2016. Ces résultats témoignent de l'amélioration soutenue de la marge brute¹ exprimée en pourcentages, reflétant l'approche sélective employée par la Société, qui a toutefois été touchée par le ralentissement cyclique habituel, tout particulièrement en Europe.
- Le résultat net a été de 2,2 M\$, ou 0,03 \$ par action, pour le troisième trimestre de 2017, comparativement à (4,2) M\$ pour la période correspondante de l'exercice précédent. Pour les neuf premiers mois de 2017, le résultat net a été de 0,12 \$ par action, comparativement à (0,07) \$ par action pour la période correspondante de 2016.
- Pour le troisième trimestre de 2017, les produits ont atteint 50,3 M\$ avec une marge brute qui s'est établie à 26,5 %, comparativement à 55,5 M\$ avec une marge brute de 26,2 % pour le troisième trimestre de 2016. Pour les neuf premiers mois, la marge brute s'est établie à 26,0 %, par rapport à 22,5 % pour la période correspondante de l'exercice précédent. Alors que, pour les neuf premiers mois, le montant total des produits a diminué de 5 %, la marge brute totale s'est améliorée de 9 % comparativement à la période correspondante de l'exercice précédent. Ces résultats découlent d'un changement de cap dans la composition des produits tirés de nos activités, avec la croissance des produits générés par nos activités à valeur ajoutée et la diminution des produits générés par nos activités de type achat-revente. Cette réorientation va dans le sens du plan 5N21, et devrait permettre de réduire la volatilité des bénéfices.
- Tandis que le prix des métaux utilisés par la Société dans la fabrication de ses produits continue de se maintenir à son plus bas niveau, le RCI¹ a progressé à 12,9 % au cours des neuf premiers mois de 2017, conformément à l'objectif de la Société d'atteindre des rendements concurrentiels indépendamment de la fluctuation du cours des métaux.
- La dette nette¹ s'établissait à 9,9 M\$ au 30 septembre 2017, en baisse de 9,0 M\$ par rapport au 31 décembre 2016, les liquidités étant demeurées très élevées et les investissements progressant selon le plan 5N21.
- Au 30 septembre 2017, le carnet de commandes¹ avait atteint un niveau de 178 jours de produits annualisés, en hausse comparativement au trimestre précédent. Les nouvelles commandes¹ ont atteint un niveau de 118 jours pour le troisième trimestre de 2017, par rapport à 87 jours pour le deuxième trimestre de 2017 et 77 jours pour le troisième trimestre de 2016.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

- Le 11 octobre 2017, 5N Plus a annoncé que le gouvernement américain avait accordé à son segment des Matériaux électroniques un contrat pluriannuel pour la fourniture de matériaux semi-conducteurs d'ingénierie essentiels aux missions aérospatiales et aéronautiques. Ce contrat, axé sur la création de valeur totale qui découlerait des produits et des services fournis, a été accordé à l'issue d'un vaste processus concurrentiel auquel ont participé plusieurs parties. Le programme à l'égard duquel ce contrat a été accordé devrait débiter au cours du deuxième semestre de 2018.
- Le 6 novembre 2017, 5N Plus a annoncé avoir achevé les initiatives visant à optimiser sa présence géographique annoncées il y a un an, au moment du dévoilement de son plan stratégique 5N21. Dans le cadre de ces initiatives, toutes les gammes de produits clés qui étaient produites à l'installation de Wellingborough, au Royaume-Uni, ont été transférées à d'autres installations du Groupe, notamment au Canada, en Allemagne et en Chine.
- La Société a confirmé le maintien des lignes directrices communiquées lors de la conférence téléphonique sur les résultats du deuxième trimestre de 2017 ainsi que la fourchette cible du BAIIA ajusté pour 2017 telle qu'elle est énoncée dans le plan 5N21.

5N Plus continue de concentrer ses efforts sur l'amélioration de son chiffre d'affaires en accroissant la composante des activités de vente à valeur ajoutée tout en diminuant son exposition aux métaux associés à ses activités. Par conséquent, la Société a réduit la volatilité des bénéfices et a continué d'améliorer le RCI de ses différents secteurs d'activité.

Rapport de gestion

Synthèse des résultats

	T3 2017	T3 2016	Neuf premiers mois de 2017	Neuf premiers mois de 2016
	\$	\$	\$	\$
Produits	50 325	55 491	167 424	176 794
Charges d'exploitation ajustées ^{1*}	(44 170)	(48 675)	(148 358)	(161 014)
BAIIA ajusté ¹	6 155	6 816	19 066	15 780
Dépréciation des stocks	-	-	-	-
Profit sur la sortie d'immobilisations corporelles	-	-	390	-
(Coûts) produits associés aux litiges et aux activités de restructuration	-	(4 915)	3 368	(5 945)
Variations de la juste valeur de l'option de conversion des débentures	312	258	18	6
(Pertes) profits de change et au titre de dérivés	(40)	(93)	(399)	467
BAIIA ¹	6 427	2 066	22 443	10 308
Intérêt sur la dette à long terme, intérêts théoriques et autres charges d'intérêts	1 496	1 826	4 725	6 390
Amortissement	1 775	3 693	5 792	8 619
Résultat avant impôt sur le résultat (Recouvrement) charge d'impôt	3 156	(3 543)	11 926	(4 701)
Exigible	2 042	539	3 352	1 585
Différé	(1 109)	240	(1 217)	(232)
	933	779	2 135	1 353
Résultat net	2 223	(4 232)	9 791	(6 054)
Résultat de base par action	0,03 \$	(0,05) \$	0,12 \$	(0,07) \$
Résultat dilué par action	0,03 \$	(0,05) \$	0,12 \$	(0,07) \$

* Compte non tenu des (produits) coûts associés aux litiges et aux activités de restructuration, du profit sur la sortie d'immobilisations corporelles et de l'amortissement.

Produits par secteur et marge brute

	T3 2017	T3 2016	Variation	Neuf premiers mois de 2017	Neuf premiers mois de 2016	Variation
	\$	\$		\$	\$	
Matériaux électroniques	17 626	20 431	(14) %	55 531	59 705	(7) %
Matériaux écologiques	32 699	35 060	(7) %	111 893	117 089	(4) %
Total des produits	50 325	55 491	(9) %	167 424	176 794	(5) %
Coût des ventes	(38 670)	(44 583)	(13) %	(129 479)	(145 235)	(11) %
Amortissement des immobilisations corporelles	1 705	3 606	(53) %	5 545	8 307	(33) %
Marge brute¹	13 360	14 514	(8) %	43 490	39 866	9 %
Pourcentage de marge brute¹	26,5 %	26,2 %		26,0 %	22,5 %	

Pour le troisième trimestre et les neuf premiers mois de 2017, les produits ont diminué de respectivement 9 % et 5 % par rapport aux périodes correspondantes de 2016. Bien que le volume des ventes ait été inférieur en 2017, la marge brute¹ s'est améliorée grâce à la relative stabilité des prix des métaux soutenue par notre approche sélective favorisant les produits à plus forte marge. La marge brute s'est établie à 26,5 % pour le troisième trimestre de 2017, comparativement à une marge brute de 26,2 % pour le troisième trimestre de 2016, avec une marge brute moyenne de 26,0 % pour les neuf premiers mois de 2017 par rapport à 22,5 % pour la période correspondante de 2016.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Résultat d'exploitation, BAIIA et BAIIA ajusté

	T3 2017	T3 2016	Variation	Neuf premiers mois de 2017	Neuf premiers mois de 2016	Variation
	\$	\$		\$	\$	
Matériaux électroniques	5 565	6 313	(12) %	19 193	14 713	30 %
Matériaux écologiques	3 306	3 360	(2) %	11 309	10 923	4 %
Siège social	(2 716)	(2 857)	(5) %	(11 436)	(9 856)	16 %
BAIIA ajusté¹	6 155	6 816	(10) %	19 066	15 780	21 %
BAIIA¹	6 427	2 066	211 %	22 443	10 308	118 %
Résultat d'exploitation	4 380	(1 792)	344 %	17 032	1 216	1 301 %

Pour le troisième trimestre de 2017, le résultat d'exploitation s'est établi à 4,4 M\$, en hausse de 6,2 M\$ par rapport à une perte d'exploitation de 1,8 M\$ pour le troisième trimestre de 2016, surtout grâce à l'augmentation des marges brutes¹ réalisées en 2017 combinée à l'incidence défavorable des coûts associés aux litiges et aux activités de restructuration passés en charges et à la comptabilisation d'une charge au titre de l'amortissement accéléré au troisième trimestre de 2016. Pour les neuf premiers mois de 2017, le résultat d'exploitation s'est établi à 17,0 M\$, en hausse de 15,8 M\$ par rapport à 1,2 M\$ pour la période correspondante de 2016, grâce à l'augmentation des marges brutes réalisées, à l'incidence favorable des produits associés aux litiges et aux activités de restructuration, et au profit sur la sortie d'immobilisations corporelles comptabilisé en 2017.

Le BAIIA¹ s'est établi à 6,4 M\$ pour le troisième trimestre de 2017, contre 2,1 M\$ pour le troisième trimestre de 2016. Pour le troisième trimestre de 2017, l'augmentation des marges brutes réalisées, la stabilité relative des prix pour la plupart des métaux et la demande soutenue pour les produits de la Société ont eu une incidence positive sur le BAIIA. La comptabilisation d'une charge au titre des coûts associés aux litiges et aux activités de restructuration avait eu une incidence défavorable sur le BAIIA du troisième trimestre de 2016.

Le BAIIA ajusté du secteur Matériaux électroniques a diminué de 0,7 M\$ pour atteindre 5,6 M\$, ce qui correspond à une marge du BAIIA ajusté¹ de 32 %, comparativement à 31 % pour le troisième trimestre de 2016. Le BAIIA ajusté du secteur Matériaux écologiques est demeuré stable par rapport à la période correspondante de 2016, ce qui représente une marge du BAIIA ajusté de 10 %.

Pour les raisons indiquées ci-dessus, le BAIIA pour les neuf premiers mois de 2017 a augmenté de 12,1 M\$ pour s'établir à 22,4 M\$ par rapport à 10,3 M\$ pour la période correspondante de l'exercice précédent. Pour les neuf premiers mois de 2017, le BAIIA ajusté du secteur Matériaux électroniques a augmenté de 4,5 M\$ pour atteindre 19,2 M\$, ce qui correspond à une marge du BAIIA ajusté de 35 % comparativement à 25 % pour la période correspondante de l'exercice précédent. Le BAIIA ajusté du secteur Matériaux écologiques a augmenté de 0,4 M\$ pour atteindre 11,3 M\$, représentant une marge du BAIIA ajusté de 10 %, ce qui est légèrement plus élevé que pour la période correspondante de l'exercice précédent. La comptabilisation de charges plus élevées au titre du régime d'intéressement à long terme a contribué à la baisse du BAIIA ajusté du secteur Siège social pour les neuf premiers mois de 2017 par rapport à la période correspondante de 2016, ce qui fait suite à l'importante hausse qu'a connue le cours de l'action de la Société au cours de la période.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Rapport de gestion

Résultat net et résultat net ajusté

	T3 2017	T3 2016	Neuf premiers mois de 2017	Neuf premiers mois de 2016
	\$	\$	\$	\$
Résultat net	2 223	(4 232)	9 791	(6 054)
Résultat de base par action	0,03 \$	(0,05) \$	0,12 \$	(0,07) \$
Éléments de rapprochement :				
Amortissement accéléré d'immobilisations corporelles	-	1 804	-	1 804
Coûts (produits) associés aux litiges et aux activités de restructuration	-	4 915	(3 368)	5 945
Profit sur la sortie d'immobilisations corporelles	-	-	(390)	-
Variations de la juste valeur de l'option de conversion des débetures	(312)	(258)	(18)	(6)
Impôt sur les éléments imposables ci-dessus	83	69	1 228	1
Résultat net ajusté¹	1 994	2 298	7 243	1 690
Résultat net de base ajusté par action¹	0,02 \$	0,03 \$	0,09 \$	0,02 \$

Pour le troisième trimestre de 2017, le résultat net a été de 2,2 M\$, comparativement à une perte nette 4,2 M\$ pour le troisième trimestre de 2016. Le résultat net ajusté¹ a diminué de 0,3 M\$, atteignant 2,0 M\$ pour le troisième trimestre de 2017, par rapport à 2,3 M\$ pour le troisième trimestre de 2016. Outre l'impôt sur le résultat, le seul ajustement apporté au résultat net pour le trimestre est le montant au titre des variations de la juste valeur de l'option de conversion des débetures découlant de l'appréciation importante du cours de l'action de la Société par rapport au troisième trimestre de 2016.

Pour les neuf premiers mois de 2017, le résultat net a été de 9,8 M\$, comparativement à une perte nette de 6,1 M\$ pour les neuf premiers mois de 2016. Pour les neuf premiers mois de 2017, le résultat net ajusté s'est amélioré de 5,6 M\$, s'établissant à 7,2 M\$, par rapport à 1,7 M\$ pour les neuf premiers mois de 2016. Outre l'impôt sur le résultat, les principaux ajustements apportés au résultat net pour les neuf premiers mois de 2017 comprennent les produits découlant d'une modification visant à optimiser les ententes commerciales, contrebalancés par le coût associé à l'abandon d'activités secondaires et le profit sur la sortie d'un actif redondant (bien immobilier).

Nouvelles commandes et carnet de commandes

	CARNET DE COMMANDES ¹			NOUVELLES COMMANDES ¹		
	T3 2017	T2 2017	T3 2016	T3 2017	T2 2017	T3 2016
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Matériaux électroniques	57 590	44 577	40 929	30 639	18 490	11 570
Matériaux écologiques	40 334	38 615	49 046	34 418	35 333	35 281
Total	97 924	83 192	89 975	65 057	53 823	46 851

	CARNET DE COMMANDES ¹			NOUVELLES COMMANDES ¹		
(nombre de jours en fonction des produits annualisés)*	T3 2017	T2 2017	T3 2016	T3 2017	T2 2017	T3 2016
Matériaux électroniques	298	219	183	159	91	52
Matériaux écologiques	113	94	128	96	86	92
Moyenne pondérée	178	135	148	118	87	77

*Le carnet de commandes et les nouvelles commandes sont également présentés en nombre de jours pour éliminer l'incidence des prix des produits de base.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Troisième trimestre de 2017 par rapport au deuxième trimestre de 2017

Au 30 septembre 2017, le carnet de commandes¹ avait atteint un niveau de 178 jours de produits annualisés, en hausse de 43 jours comparativement au trimestre précédent.

Au 30 septembre 2017, le carnet de commandes du secteur Matériaux électroniques représentait 298 jours de produits annualisés, en hausse de 79 jours, soit 36 %, par rapport au carnet de commandes au 30 juin 2017. Le carnet de commandes du secteur Matériaux écologiques représentait 113 jours de produits annualisés, soit une augmentation de 19 jours, ou 20 %, par rapport au carnet de commandes au 30 juin 2017.

Les nouvelles commandes¹ du secteur Matériaux électroniques représentaient 159 jours pour le troisième trimestre de 2017, en hausse de 68 jours par rapport à 91 jours pour le deuxième trimestre de 2017. Les nouvelles commandes du secteur Matériaux écologiques représentaient 96 jours pour le troisième trimestre de 2017, soit une augmentation de 10 jours, comparativement à 86 jours pour le deuxième trimestre de 2017.

Troisième trimestre de 2017 par rapport au troisième trimestre de 2016

Au 30 septembre 2017, le carnet de commandes du secteur Matériaux électroniques avait augmenté de 115 jours, et celui du secteur Matériaux écologiques avait diminué de 15 jours, par rapport au 30 septembre 2016.

Les nouvelles commandes du secteur Matériaux électroniques ont augmenté de 107 jours, et celles du secteur Matériaux écologiques, de 4 jours par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

Charges

	T3 2017	T3 2016	Neuf premiers mois de 2017	Neuf premiers mois de 2016
	\$	\$	\$	\$
Amortissement	1 775	3 693	5 792	8 619
Frais généraux, frais de vente et frais d'administration	6 069	6 640	19 542	19 791
Coûts (produits) associés aux litiges et aux activités de restructuration	-	4 915	(3 368)	5 945
Charges financières	1 224	1 661	5 106	5 917
Charge (recouvrement) d'impôt	933	779	2 135	1 353
Total des charges	10 001	17 688	29 207	41 625

Amortissement

La dotation aux amortissements s'est établie à 1,8 M\$ pour le troisième trimestre de 2017 et à 5,8 M\$ pour les neuf premiers mois de 2017, par rapport à respectivement 3,7 M\$ et 8,6 M\$ pour les périodes correspondantes de 2016. Cette baisse découle principalement de l'amortissement accéléré comptabilisé au troisième trimestre de 2016 découlant de la décision de la Société d'optimiser sa présence géographique.

Frais généraux, frais de vente et frais d'administration

Les frais généraux, frais de vente et frais d'administration se sont établis à 6,1 M\$ pour le troisième trimestre de 2017 et à 19,5 M\$ pour les neuf premiers mois de 2017, par rapport à respectivement 6,6 M\$ et 19,8 M\$ pour les périodes correspondantes de 2016.

Coûts (produits) associés aux litiges et aux activités de restructuration

Pour le troisième trimestre de 2017, la Société n'a pas comptabilisé de coûts associés aux litiges et aux activités de restructuration, alors que pour le premier trimestre de 2017, elle avait comptabilisé des produits, qui découlaient de modifications apportées aux contrats afin de garantir des marges plus élevées à court terme plutôt qu'une plus grande part de marché des activités en aval, qui ont été toutefois contrebalancés par des coûts liés à l'abandon d'activités commerciales secondaires en amont.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Rapport de gestion

Au troisième trimestre de 2016, la Société avait comptabilisé une charge au titre des coûts des litiges et de restructuration de 4,9 M\$. À la suite de l'annonce par la Société de son intention de regrouper les activités qu'elle exerce à Wellingborough, au Royaume-Uni, avec d'autres installations du Groupe, et de regrouper les activités qu'elle exerce à DeForest, dans l'État du Wisconsin, aux États-Unis et à Fairfield, dans l'État du Connecticut, aux États-Unis au cours du premier semestre de 2017 dans une nouvelle installation modernisée aux dimensions appropriées, celle-ci a comptabilisé un montant de 3,5 M\$ au titre des coûts de restructuration, des indemnités de départ et d'autres coûts découlant de la fermeture des installations. De plus, au troisième trimestre de 2016, la Société avait comptabilisé un montant de 1,0 M\$ au titre des coûts des litiges à la suite d'efforts de renégociation de contrats d'achat désavantageux. À cela s'ajoute la comptabilisation, au premier trimestre de 2016, de coûts non récurrents de 1,0 M\$ engagés à la suite de la fermeture d'un bureau administratif en Europe et en raison du règlement de contrats d'approvisionnement défavorables.

Charges financières et produits financiers

Les charges financières se sont établies à 1,2 M\$ pour le troisième trimestre de 2017, comparativement à 1,7 M\$ pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. La diminution de 0,4 M\$ des charges financières s'explique essentiellement par la baisse des intérêts théoriques par rapport à l'exercice précédent.

Les charges financières se sont établies à 5,1 M\$ pour les neuf premiers mois de 2017, comparativement à 5,9 M\$ pour la période correspondante de l'exercice précédent. La diminution de 0,8 M\$ des charges financières s'explique essentiellement par la baisse des intérêts théoriques et des autres charges d'intérêts, atténuée par le taux de change et des dérivés désavantageux par rapport à l'exercice précédent.

Impôt sur le résultat

La Société a affiché un résultat net avant impôt de 3,2 M\$ pour le troisième trimestre de 2017 et de 11,9 M\$ pour les neuf premiers mois de 2017. La charge d'impôt a été de 0,9 M\$ pour le troisième trimestre de 2017 et de 2,1 M\$ pour les neuf premiers mois de 2017, par rapport à une charge d'impôt de respectivement 0,8 M\$ et 1,4 M\$ pour les périodes correspondantes de 2016. La Société ne comptabilise pas l'économie d'impôt liée aux pertes fiscales subies au cours de ces périodes dans certains pays, ce qui a eu une incidence négative sur ces montants.

Situation financière et sources de financement

	T3 2017	T3 2016	Neuf premiers mois de 2017	Neuf premiers mois de 2016
	\$	\$	\$	\$
Fonds provenant de l'exploitation ¹	4 263	238	20 938	7 230
Variation nette des soldes du fonds de roulement hors trésorerie	1 578	9 160	(5 715)	13 026
Activités d'exploitation	5 841	9 398	15 223	20 256
Activités d'investissement	(1 806)	(1 368)	(4 925)	(4 911)
Activités de financement	466	(10)	77	(947)
Incidence des variations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	188	2	388	33
Augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	4 689	8 022	10 763	14 431

Pour le troisième trimestre de 2017, les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation se sont établis à 5,8 M\$, comparativement à 9,4 M\$ pour le troisième trimestre de 2016. Cette baisse s'explique principalement par l'incidence négative de la variation du fonds de roulement, atténuée par une amélioration du BAIIA¹. Pour les neuf premiers mois de 2017, les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation se sont établis à 15,2 M\$ par rapport à 20,3 M\$ pour la période correspondante de 2016, pour les raisons qui précèdent. La variation négative du fonds de roulement hors trésorerie découle d'une baisse des dettes fournisseurs de 7,8 M\$ et d'une augmentation des stocks de 1,5 M\$, mais a été atténuée par une diminution des créances clients de 4,5 M\$.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Rapport de gestion

Les flux de trésorerie affectés aux activités d'investissement ont totalisé 1,8 M\$ pour le troisième trimestre de 2017 par rapport à 1,4 M\$ pour le troisième trimestre de 2016. Cette augmentation s'explique principalement par une hausse des acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles. Toutefois, pour les neuf premiers mois de 2017 et de 2016, le montant des flux de trésorerie affectés aux activités d'investissement est le même.

Pour le troisième trimestre de 2017, les flux de trésorerie provenant des activités de financement ont totalisé 0,5 M\$, par rapport à néant pour le troisième trimestre de 2016. Cette hausse est en grande partie attribuable aux flux de trésorerie provenant des émissions d'actions ordinaires qui ont eu lieu au cours du trimestre. Pour les neuf premiers mois de 2017, les flux de trésorerie provenant des activités de financement se sont établis à 0,1 M\$ par rapport à des flux de trésorerie affectés aux activités de financement de 0,9 M\$ pour la période correspondante de 2016. Cette augmentation s'explique par une diminution nette des emprunts effectués aux termes de la facilité de crédit renouvelable et une meilleure gestion du fonds de roulement hors trésorerie, combinées à l'émission d'actions ordinaires, exclusion faite de l'effet du programme de rachat d'actions ordinaires entrepris en octobre 2016, mais a été atténuée par l'incidence positive qu'avait eue, pour les neuf premiers mois de 2016, la réception d'apports au titre d'un programme de partenariat visant le développement de produits. Aucun emprunt n'avait été effectué aux termes de la facilité de crédit de la Société à la fin du troisième trimestre de 2017 et de l'exercice financier précédent.

Fonds de roulement

	Au 30 septembre 2017	Au 31 décembre 2016
	\$	\$
Stocks	81 789	80 309
Autres actifs courants	74 056	63 750
Passif courant	(64 660)	(66 128)
Fonds de roulement ¹	91 185	77 931
Ratio du fonds de roulement ¹	2,41	2,18

La hausse de fonds de roulement¹ par rapport au 31 décembre 2016 est principalement attribuable aux flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation, combinés à une baisse des dettes fournisseurs découlant des paiements des obligations à court terme et au fait que la Société a continué de mieux gérer ses achats de matières en fonction de leur utilisation dans le cadre de ses efforts visant à réduire ses stocks.

Dettes nettes

	Au 30 septembre 2017	Au 31 décembre 2016
	\$	\$
Dettes bancaires	-	-
Dettes à long terme, y compris la partie courante	272	325
Débiteures convertibles	48 434	43 157
Swap de devises	(3 697)	(189)
Total de la dette	45 009	43 293
Trésorerie et équivalents de trésorerie	(35 064)	(24 301)
Dettes nettes¹	9 945	18 992

Le total de la dette, compte tenu du swap de devises, a augmenté de 1,7 M\$ pour s'établir à 45,0 M\$ au 30 septembre 2017, par rapport à 43,3 M\$ au 31 décembre 2016.

La dette nette¹, compte tenu de la trésorerie et des équivalents de trésorerie, a diminué de 9,0 M\$, pour s'établir à 9,9 M\$ au 30 septembre 2017, par rapport à 19,0 M\$ au 31 décembre 2016.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Rapport de gestion

Fonds provenant de l'exploitation

	T3 2017	T3 2016	Neuf premiers mois de 2017	Neuf premiers mois de 2016
	\$	\$	\$	\$
Fonds provenant de l'exploitation¹	4 263	238	20 938	7 230
Acquisition d'immobilisations corporelles et incorporelles, montant net	(1 806)	(1 368)	(6 070)	(4 811)
Variation du fonds de roulement	1 578	9 160	(5 715)	13 026
Produit de la sortie d'immobilisations corporelles	-	-	1 145	-
Actions ordinaires rachetées	-	-	(654)	-
Émission d'actions ordinaires	466	-	805	-
Autres	(352)	(691)	(1 402)	(710)
	(114)	7 101	(11 891)	7 505
Variation totale de la dette nette¹	4 149	7 339	9 047	14 735
Dette nette ¹ au début de la période	(14 094)	(27 466)	(18 992)	(34 862)
Dette nette¹ à la fin de la période	(9 945)	(20 127)	(9 945)	(20 127)

Les fonds provenant de l'exploitation¹ se sont établis à 4,3 M\$ pour le troisième trimestre de 2017, en hausse de 4,0 M\$ par rapport à 0,2 M\$ pour le troisième trimestre de 2016. Cette baisse a été renforcée par l'incidence négative de la variation du fonds de roulement, combinée à une augmentation des acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles, comparativement à la période correspondante de l'exercice précédent. Pour les neuf premiers mois de 2017, les fonds provenant de l'exploitation se sont établis à 20,9 M\$ en hausse de 13,7 M\$ par rapport à 7,2 M\$ pour les neuf premiers mois de 2016. Cette hausse depuis le début de l'exercice a été atténuée par l'incidence négative de la variation du fonds de roulement et par l'augmentation des acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles.

Informations relatives aux actions

	Au 7 novembre 2017	Au 30 septembre 2017
Actions émises et en circulation	83 901 041	83 901 041
Options sur actions pouvant être émises	789 747	789 747
Déventures convertibles pouvant être émises	9 777 777	9 777 777

Le 21 février 2017, la Bourse de Toronto a approuvé une modification à l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités de la Société mise en application le 11 octobre 2016, dans le cadre de laquelle la Société avait le droit d'acheter aux fins d'annulation jusqu'à 2 100 000 (auparavant 600 000) actions ordinaires du 11 octobre 2016 au 10 octobre 2017. L'offre publique de rachat dans le cours normal des activités de la Société est venue à échéance le 10 octobre 2017 et n'a pas été renouvelée. Pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2017, la Société avait racheté et annulé 475 016 actions ordinaires à un prix moyen de 1,38 \$ pour un montant total de 0,7 M\$, qui a été porté en diminution des capitaux propres.

Arrangements hors bilan

La Société a recours à certains arrangements hors bilan portant principalement sur la location de locaux et de matériel aux termes de contrats de location simple et d'obligations contractuelles dans le cours normal des activités.

La Société est exposée au risque de change lié aux ventes réalisées en euros et en d'autres monnaies étrangères et conclut à l'occasion des contrats de change à terme afin de se protéger contre les fluctuations des taux de change. Le lecteur trouvera un complément d'information sur ces contrats aux notes 16 et 24 des états financiers consolidés audités de l'exercice clos le 31 décembre 2016.

Engagements

Dans le cours normal des activités, la Société a conclu des lettres de crédit d'un montant pouvant aller jusqu'à 0,3 M\$ au 30 septembre 2017 (0,7 M\$ au 31 décembre 2016).

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Éventualités

Dans le cours normal des activités, la Société est exposée à des événements pouvant donner lieu à des passifs ou des actifs éventuels. À la date de publication des états financiers consolidés, la Société n'avait connaissance d'aucun événement important susceptible d'avoir une incidence significative sur ses états financiers consolidés.

Gouvernance

Conformément au Règlement 52-109 des Autorités canadiennes en valeurs mobilières (le « Règlement 52-109 »), 5N Plus a déposé des attestations signées par le chef de la direction et le chef de la direction financière qui, entre autres, rendent compte de la conception des contrôles et procédures de communication de l'information et de la conception et de l'efficacité des contrôles internes à l'égard de l'information financière.

Contrôles et procédures de communication de l'information

Le chef de la direction et le chef de la direction financière ont conçu ou fait concevoir sous leur supervision des contrôles et procédures de communication de l'information, pour fournir une assurance raisonnable que :

- l'information importante relative à la Société leur a été communiquée;
- l'information à fournir dans les documents d'information continue de la Société a été comptabilisée, traitée, résumée et présentée dans les délais prescrits par les lois sur les valeurs mobilières.

Une évaluation de l'efficacité des contrôles et procédures de communication de l'information a été effectuée sous la supervision du chef de la direction et du chef de la direction financière. À la lumière de cette évaluation, le chef de la direction et le chef de la direction financière ont conclu à l'efficacité des contrôles et procédures de communication de l'information.

Contrôle interne à l'égard de l'information financière

Le chef de la direction et le chef de la direction financière ont aussi conçu ou fait concevoir sous leur supervision le contrôle interne à l'égard de l'information financière (CIIF), pour fournir une assurance raisonnable que l'information financière est fiable et que les états financiers ont été dressés, aux fins de la publication de l'information financière, conformément aux IFRS.

À la lumière de leur évaluation de l'efficacité du CIIF de la Société, le chef de la direction et le chef de la direction financière ont conclu que le CIIF a été conçu de façon adéquate et qu'il fonctionnait de façon efficace, selon le référentiel intitulé *Internal Control – Integrated Framework* publié par le Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission (« référentiel COSO 2013 »).

Modifications du contrôle interne à l'égard de l'information financière

Le CIIF n'a subi, au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2017, aucune modification qui a eu ou dont on pourrait raisonnablement penser qu'elle aura une incidence importante sur le CIIF.

Méthodes comptables et changements

Les principes et méthodes comptables appliqués par la Société pour préparer ses états financiers consolidés audités pour l'exercice 2016 sont conformes aux IFRS. Les principales méthodes comptables de la Société sont décrites à la note 2 des états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2016. Les hypothèses clés et principales méthodes d'estimation que la direction a utilisées selon les IFRS, de même que leur incidence sur les montants présentés dans les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités et les notes du troisième trimestre de 2017, sont demeurées sensiblement les mêmes que celles décrites dans les états financiers consolidés audités de la Société pour l'exercice clos le 31 décembre 2016.

Changements futurs de méthodes comptables

Les normes suivantes ont été publiées, mais ne sont pas encore en vigueur :

En mai 2014, l'IASB a publié la nouvelle norme IFRS 15, *Produits des activités ordinaires tirés de contrats avec des clients*, que la Société doit appliquer obligatoirement au plus tard le 1^{er} janvier 2018. L'IFRS 15 annule et remplace les indications existantes relatives à la comptabilisation des produits des activités ordinaires, dont l'IAS 18, *Produits des activités ordinaires*, et l'IAS 11, *Contrats de construction*. L'IFRS 15 s'applique aux nouveaux contrats conclus à compter de la date d'entrée en vigueur et aux contrats existants qui ne sont pas encore achevés à la date d'entrée en vigueur, soit le 1^{er} janvier 2018.

La Société évalue, à l'heure actuelle, l'incidence de cette norme sur ses états financiers consolidés de 2017 ainsi que sur ceux de 2018. 5N Plus adoptera la « méthode modifiée », selon laquelle l'effet cumulatif sera comptabilisé comme un ajustement du bilan d'ouverture ou des résultats non distribués à la date d'entrée en vigueur, plutôt que de procéder au retraitement rétroactif des périodes antérieures. À ce jour, d'après l'évaluation initiale de certains contrats et de certaines opérations, la Société ne prévoit aucun écart important en vertu de l'IFRS 15 en ce qui a trait à la comptabilisation des produits.

En juillet 2014, l'IASB a modifié l'IFRS 9, *Instruments financiers*, afin de regrouper les phases « classement et évaluation », « dépréciation » et « comptabilité de couverture » du projet de l'IASB visant à remplacer l'IAS 39, *Instruments financiers : Comptabilisation et évaluation*. La norme annule et remplace toutes les versions précédentes de l'IFRS 9 et sera obligatoire pour la Société le 1^{er} janvier 2018. Son application anticipée est permise. La Société évalue, à l'heure actuelle, l'incidence de cette norme sur ses états financiers consolidés.

En janvier 2016, l'IASB a publié l'IFRS 16, *Contrats de location*, qui précise comment comptabiliser, évaluer et présenter les contrats de location, ainsi que les informations à fournir à leur sujet en vertu des IFRS. La norme prescrit un modèle unique de comptabilisation par le preneur exigeant la comptabilisation des actifs et des passifs pour tous les contrats, sauf si la durée du contrat est de 12 mois ou moins ou que l'actif sous-jacent a une faible valeur. Toutefois, la comptabilisation par le bailleur aux termes de l'IFRS 16 reste largement inchangée par rapport à l'IAS 17, et la distinction entre les contrats de location-financement et les contrats de location simple demeure. La norme entre en vigueur pour les exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2019. La Société évalue, à l'heure actuelle, l'incidence de cette norme sur ses états financiers consolidés.

Instruments financiers et gestion du risque

Juste valeur des instruments financiers

Une description détaillée des méthodes et des hypothèses utilisées pour évaluer la juste valeur des instruments financiers de la Société figure à la note 16, « Juste valeur des instruments financiers », des états financiers consolidés de 2016 de la Société.

Gestion du risque financier

Pour une description détaillée de la nature et de l'étendue des risques découlant des instruments financiers ainsi que des stratégies de gestion du risque connexes, se reporter à la note 12 des états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités de la Société pour les périodes de trois mois et de neuf mois closes les 30 septembre 2017 et 2016. La Société n'avait connaissance d'aucun changement important aux facteurs de risque présentés à ce moment-là.

Risques et incertitudes

Pour une description détaillée des facteurs de risque associés à 5N Plus et à ses activités, se reporter à la rubrique « Risques et incertitudes » du rapport de gestion de 2016 de 5N Plus daté du 21 février 2017. Les risques et incertitudes pouvant entraîner de telles différences incluent les risques liés aux facteurs suivants : stratégie de croissance, activités internationales, réglementations en matière de commerce international, réglementation environnementale, concurrence, prix des produits de base, sources d'approvisionnement, protection des droits de propriété intellectuelle, valorisation des stocks, interruptions des activités, dépendance à l'égard du personnel clé, conventions collectives et risques associés au fait d'être une société cotée. La Société n'a connaissance d'aucun changement important aux facteurs de risque présentés à cette date.

Mesures non conformes aux IFRS

Dans le présent rapport de gestion, la direction de la Société a recours à certaines mesures non conformes aux IFRS. Les mesures non conformes aux IFRS fournissent de l'information utile et complémentaire, mais elles n'ont pas de définition normalisée selon les IFRS.

Le carnet de commandes représente les commandes attendues que la Société a reçues, mais qui n'ont pas encore été exécutées, et qui devraient se transformer en ventes au cours des 12 prochains mois, et est exprimé en nombre de jours. Les nouvelles commandes représentent les commandes reçues durant la période considérée, exprimées en nombre de jours, et calculées en additionnant aux produits des activités ordinaires l'augmentation ou la diminution du carnet de commandes pour la période considérée, divisé par les produits annualisés. Le carnet de commandes est un indicateur des produits futurs attendus en jours, et les nouvelles commandes permettent d'évaluer la capacité de la Société à maintenir et à accroître ses produits.

Le BAIIA désigne le résultat net avant les charges (produits) d'intérêts, l'impôt sur le résultat et l'amortissement. Nous avons recours au BAIIA, car nous croyons qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle des activités poursuivies avant la prise en compte de l'incidence de certaines charges. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

La marge du BAIIA correspond au BAIIA divisé par les produits.

Le BAIIA ajusté correspond au BAIIA tel qu'il est défini précédemment avant la dépréciation des stocks, la réduction de valeur pour effet à recevoir estimé irrécouvrable d'une partie liée, les coûts des litiges et de restructuration, le profit sur la sortie d'immobilisations corporelles, la variation de la juste valeur de l'option de conversion des débentures, et les pertes (profits) de change et au titre de dérivés. Nous avons recours au BAIIA ajusté, car nous croyons qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle des activités poursuivies compte non tenu de l'incidence de toute dépréciation des stocks. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

La marge du BAIIA ajusté correspond au BAIIA ajusté divisé par les produits.

Les charges d'exploitation ajustées correspondent aux charges d'exploitation compte non tenu des coûts (produits) associés aux litiges et aux activités de restructuration, du profit sur la sortie d'immobilisations corporelles et de l'amortissement. Nous avons recours aux charges d'exploitation ajustées pour calculer le BAIIA ajusté. Nous croyons qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle des activités poursuivies. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

Le résultat net ajusté correspond au résultat net avant l'incidence des moins-values des stocks et des immobilisations corporelles et incorporelles, de la dépréciation du goodwill, de la réduction de valeur pour effet à recevoir estimé irrécouvrable d'une partie liée, des coûts des litiges et de restructuration, et de la variation de la juste valeur de l'option de conversion des débentures après déduction de l'impôt sur le résultat s'y rapportant. Nous avons recours au résultat net ajusté, car nous croyons qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle des activités poursuivies compte non tenu de l'incidence des moins-values liées aux stocks, des immobilisations corporelles et incorporelles, de la réduction de valeur pour effet à recevoir estimé irrécouvrable d'une partie liée, des coûts des litiges et de restructuration et de la variation de la juste valeur de l'option de conversion des débentures, qui ne sont pas courants. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

Le résultat net de base ajusté par action correspond au résultat net ajusté divisé par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation. Nous avons recours au résultat net de base ajusté par action, car nous croyons qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle des activités poursuivies compte non tenu de l'incidence des moins-values liées aux stocks et aux immobilisations corporelles et incorporelles, de la réduction de valeur pour effet à recevoir estimé irrécouvrable d'une partie liée, des coûts des litiges et de restructuration, et de la variation de la juste valeur de l'option de conversion des débentures, qui ne sont pas courants, par action. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

Rapport de gestion

Les fonds provenant de (affectés à) l'exploitation correspondent aux flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation avant les variations des soldes du fonds de roulement hors trésorerie liés à l'exploitation. Ces montants figurent dans les tableaux des flux de trésorerie consolidés de la Société. Selon la Société, les fonds provenant de (affectés à) l'exploitation constituent une mesure clé, car ils témoignent de sa capacité à générer les fonds nécessaires à sa croissance future et au remboursement de sa dette.

La marge brute est une mesure servant à déterminer ce que rapportent les ventes en déduisant le coût des ventes, à l'exclusion de l'amortissement des immobilisations corporelles. Cette mesure est également exprimée en pourcentage des produits, en divisant le montant de la marge brute par le total des produits.

La dette nette ou la trésorerie nette est une mesure servant à surveiller le niveau d'endettement, qui tient compte de la trésorerie et des équivalents de trésorerie. Elle constitue un indicateur de la situation financière globale de la Société et correspond à la différence entre la dette totale, y compris la partie courante et le swap de devises lié aux débentures convertibles, et la trésorerie et les équivalents de trésorerie.

Le rendement du capital investi (RCI) est une mesure financière non conforme aux IFRS. Il est obtenu en divisant le BAIL ajusté annualisé par le montant du capital investi à la fin de la période. Le BAIL ajusté se calcule comme le BAILA ajusté, moins l'amortissement (ajusté pour tenir compte de la charge au titre de l'amortissement accéléré, s'il y a lieu). Le capital investi correspond à la somme des créances, des stocks, des immobilisations corporelles, du goodwill et des immobilisations incorporelles, moins les dettes fournisseurs et charges à payer (ajustées pour tenir compte des éléments exceptionnels). Nous nous servons de cette mesure que nous ayons recours à du financement par emprunts ou par capitaux propres. À notre avis, cette mesure fournit des renseignements utiles pour déterminer si le capital investi dans les activités de la Société dégage un rendement concurrentiel. Le RCI comporte toutefois des limites puisqu'il s'agit d'un ratio. Il ne permet donc pas de fournir de renseignements quant au montant absolu du résultat net, de la dette et des capitaux propres de la Société. Certains éléments sont également exclus du calcul du RCI et d'autres sociétés pourraient utiliser une mesure similaire, calculée différemment.

Le fonds de roulement est une mesure des liquidités. Il correspond à la différence entre les actifs courants et les passifs courants. Étant donné que la Société est actuellement endettée, nous nous servons de cette mesure comme d'un indicateur de notre efficacité financière et nous nous efforçons de le garder le plus bas possible.

Le ratio du fonds de roulement est obtenu en divisant les actifs courants par les passifs courants.

Renseignements supplémentaires

Les actions ordinaires de la Société sont inscrites à la Bourse de Toronto (TSX) sous le symbole « VNP ». Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur la Société, y compris sa notice annuelle, se reporter au profil de la Société sur SEDAR, à l'adresse www.sedar.com.

Rapport de gestion

Principales informations financières trimestrielles

Aux dates suivantes et pour les trimestres clos à ces dates :

(en milliers de dollars américains, sauf les montants par action)	30 sept. 2017	30 juin 2017	31 mars 2017	31 déc. 2016	30 sept. 2016	30 juin 2016	31 mars 2016	31 déc. 2015
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Produits	50 325	56 229	60 870	54 704	55 491	57 435	63 868	59 367
BAIIA ¹	6 427	6 341	9 675	4 803	2 066	5 358	2 884	(26 000)
BAIIA ajusté ¹	6 155	6 839	6 072	4 331	6 816	4 714	4 250	674
Résultat net attribuable aux actionnaires de 5N Plus inc.	2 224	3 416	4 154	158	(4 232)	86	(1 907)	(42 615)
Résultat de base par action attribuable aux actionnaires de 5N Plus inc.	0,03 \$	0,04 \$	0,05 \$	- \$	(0,05) \$	- \$	(0,02) \$	(0,51) \$
Résultat net	2 223	3 415	4 153	158	(4 232)	87	(1 909)	(42 615)
Résultat de base par action	0,03 \$	0,04 \$	0,05 \$	- \$	(0,05) \$	- \$	(0,02) \$	(0,51) \$
Résultat dilué par action	0,03 \$	0,04 \$	0,05 \$	- \$	(0,05) \$	- \$	(0,02) \$	(0,51) \$
Résultat net ajusté ¹	1 994	3 647	1 602	148	2 298	45	(653)	(12 966)
Résultat net de base ajusté par action ¹	0,02 \$	0,04 \$	0,02 \$	- \$	0,03 \$	- \$	(0,01) \$	(0,15) \$
Fonds provenant de (affectés à) l'exploitation ¹	4 263	7 945	8 730	5 256	238	4 521	2 471	(5 734)
Carnet de commandes ¹	178 jours	135 jours	128 jours	136 jours	148 jours	157 jours	145 jours	158 jours

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Rapport de gestion

Prix des métaux

(en dollars américains le kilo)

Bismuth



Gallium



Germanium



Indium



Sélénium



Tellure

